



2021年11月11日

各 位

会 社 名 S B I インシュアランスグループ株式会社
代 表 者 名 代表取締役執行役員会長兼社長 乙部 辰良
(コード番号：7326 東証マザーズ)
問 合 せ 先 取締役執行役員 大和田 徹
TEL. 03-6229-0881

<マザーズ> 投資に関する説明会開催状況について

以下のとおり、投資に関する説明会を開催いたしましたのでお知らせいたします。

○ 開催状況

開催日時 2021年11月10日（水） 16：00～16：45
開催方法 電話会議
開催場所 東京都港区六本木1-6-1 泉ガーデンタワー16F
説明会資料名 2022年3月期第2四半期決算の概況

【添付資料】

投資説明会において使用した資料

以上

2022年3月期 第2四半期決算の概況



SBIインシュアランスグループ株式会社
2021年11月10日

連結業績	P. 3
セグメントごとの経営成績	P. 8
事業トピックス	P. 21
参考資料	P. 55

(免責事項)

- 本資料に掲載されている事項は、SBIインシュアランスグループ株式会社（以下「当社」）による当社グループの業績、事業戦略等に関する情報の提供を目的としたものであり、日本国内外を問わず、いかなる投資勧誘またはそれに類する行為を目的としたものではありません。また、当社は、本資料に含まれた情報の完全性及び事業戦略など将来にかかる部分について保証するものではありません。なお、本資料の内容は予告なしに変更又は廃止される場合がありますので、あらかじめご承知おきください。

(本資料中の表示)

- 資料内の社名等の表示に、次の略称を使用している箇所があります。

SBIインシュアランスグループ株式会社・・・当社

SBI損害保険株式会社・・・・・・・・・・SBI損保

SBI生命保険株式会社・・・・・・・・・・SBI生命

SBIいきいき少額短期保険株式会社・・・・SBIいきいき少短

SBI日本少額短期保険株式会社・・・・・・SBI日本少短

SBIリスタ少額短期保険株式会社・・・・SBIリスタ少短

SBIプリズム少額短期保険株式会社・・SBIプリズム少短

常口セーフティ少額短期保険株式会社・・常口セーフティ少短

連 結 業 績



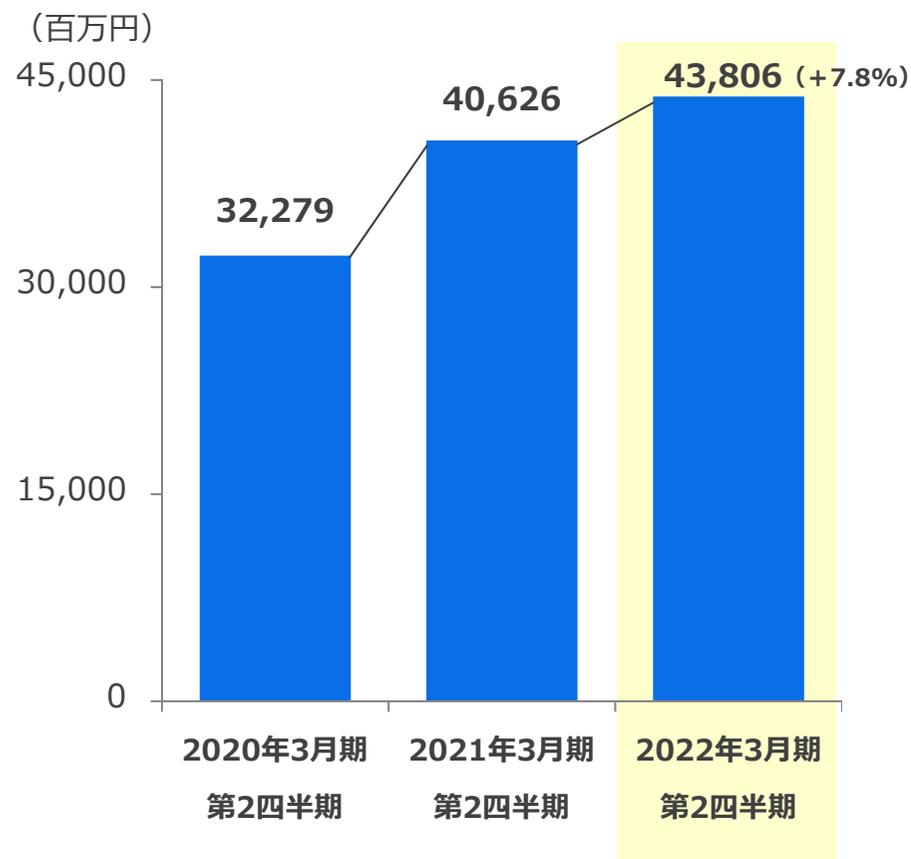
2022年3月期 第2四半期 連結業績

(単位：百万円)

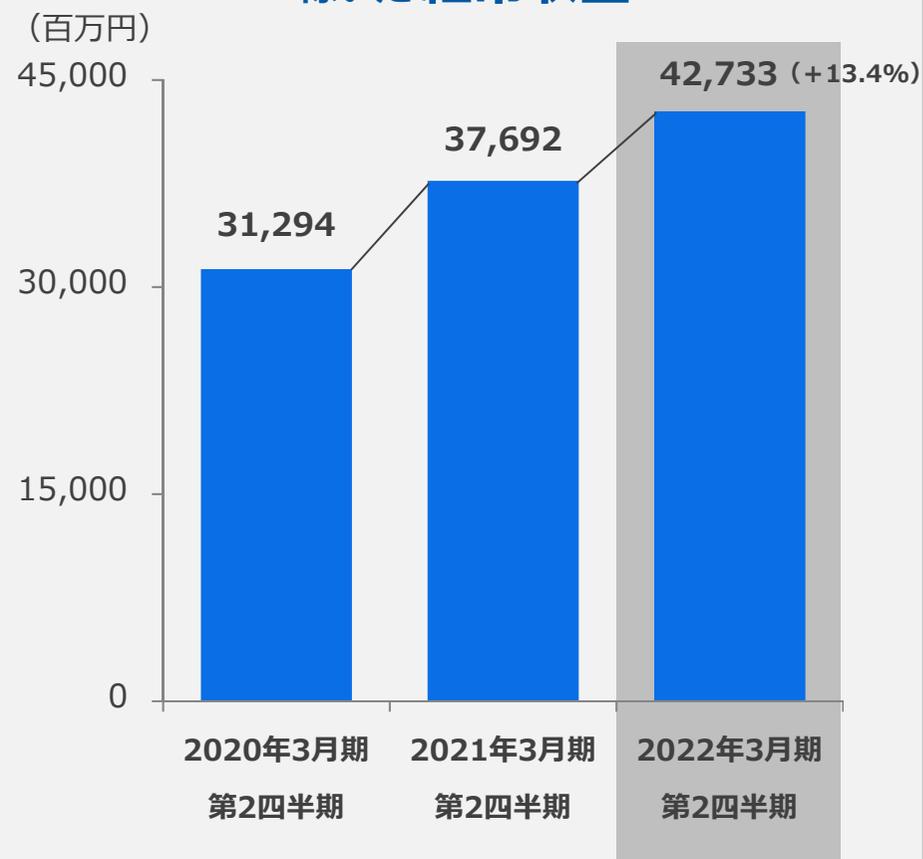
	2021年3月期 第2四半期	2022年3月期 第2四半期	対前年同期 増減率	2022年3月期 通期業績予想
経常収益	40,626	43,806	7.8%	87,000
経常利益	2,184	3,307	51.4%	4,400
親会社株主に 帰属する 中間純利益	773	1,154	49.3%	840

- ◆ すべての事業で保有契約件数が堅調に増加したことが主な要因となり増収増益。
経常収益、経常利益、親会社株主に帰属する中間純利益の3項目すべてが、
第2四半期として過去最高金額を更新
- ◆ 経常収益は、会社の利益には影響を与えない「特別勘定」に係る収益を除いて
比較すると13.4%の増加（次ページで詳述）

経常収益

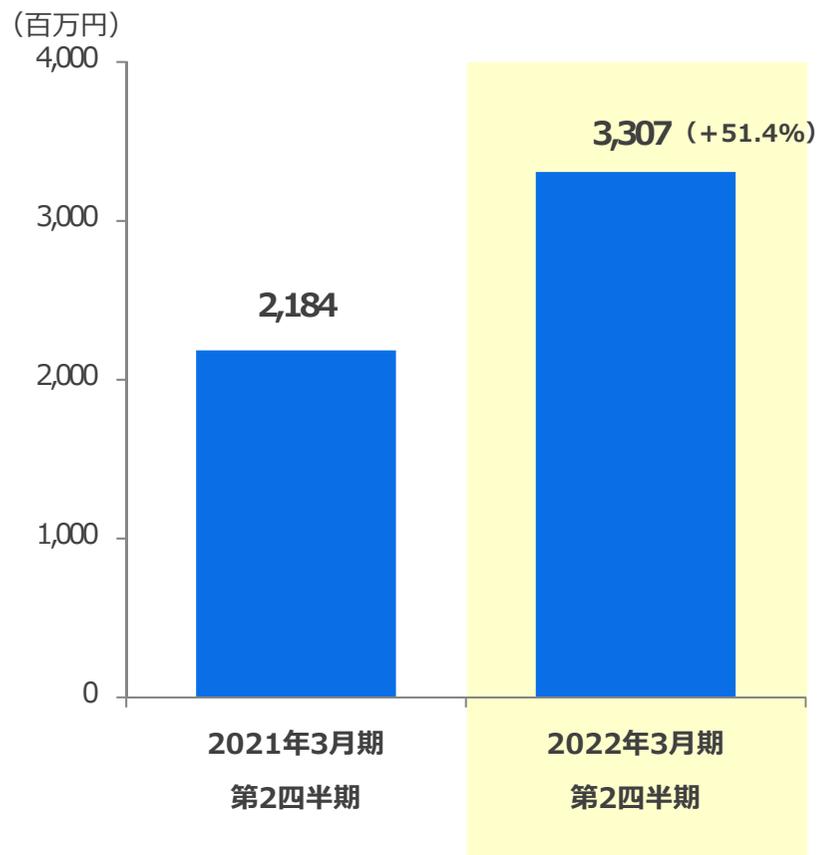


<参考> 「特別勘定」に係る収益を除いた経常収益

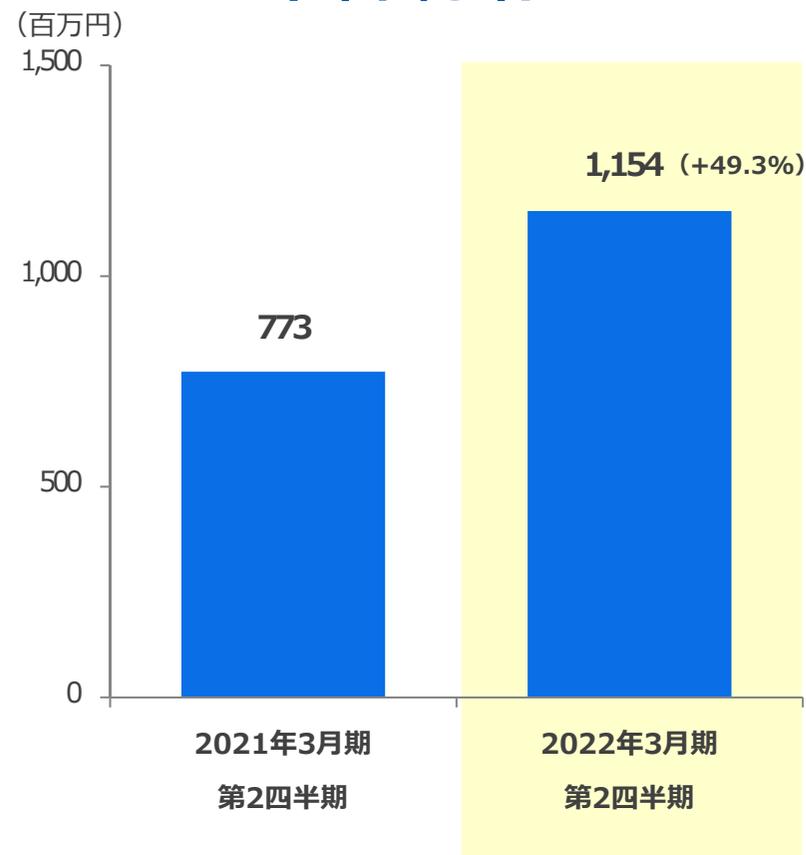


- ◆ 経常収益は、会社の利益には影響を与えない「特別勘定」に係る収益を含んでおり、前年同期は特にその金額が大きいため、「特別勘定」に係る収益を除いて経常収益を比較すると 13.4%の増加となっています。(右グラフ)

経常利益

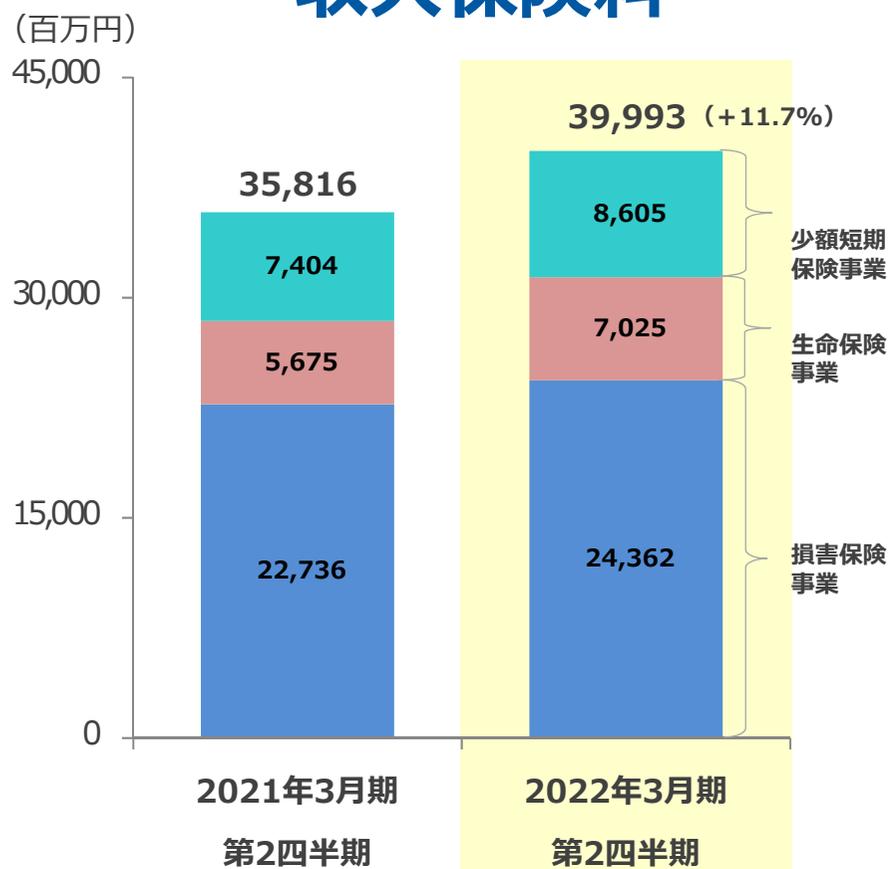


親会社株主に 帰属する 中間純利益



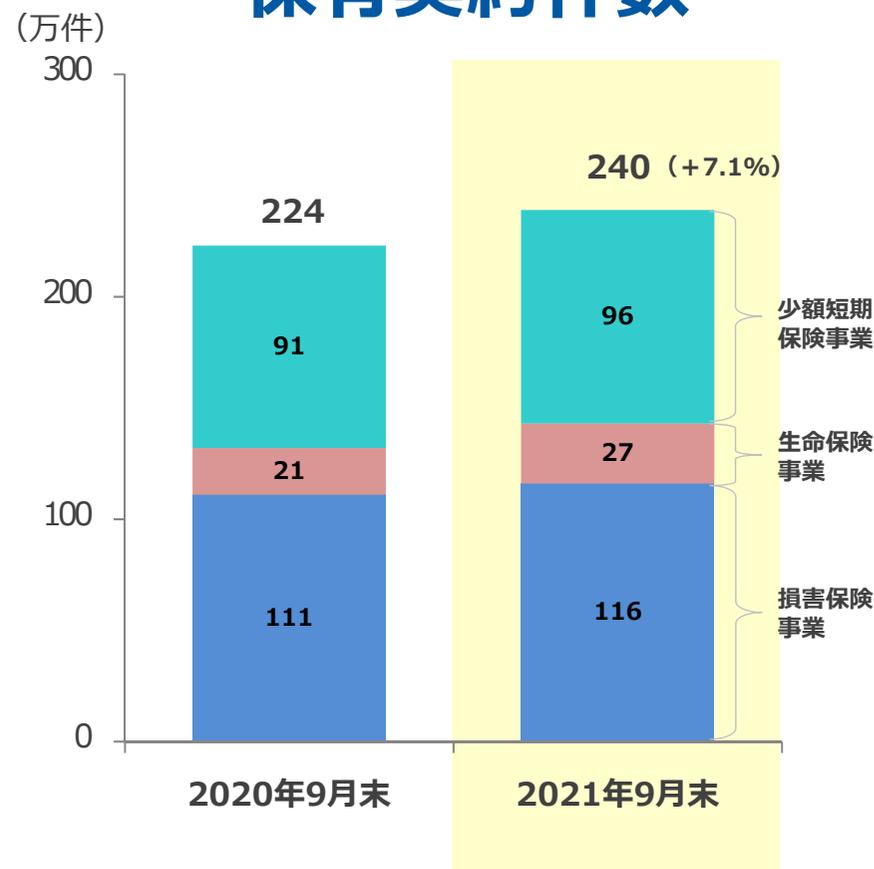
- ◆ 経常利益、親会社株主に帰属する中間純利益ともに第2四半期として過去最高。経常利益は前年同期比 51.4% の増加、親会社株主に帰属する中間純利益は 49.3% の増加

収入保険料 ※



※損害保険事業は元受正味保険料の金額を、生命保険事業、少額短期保険事業は保険料収入の金額を合計して掲載しています。

保有契約件数 ※



※生命保険事業の件数には、SBI生命の団体信用生命保険の被保険者数を含めています。

- ◆ **引き続きすべての事業で 収入保険料と保有契約件数 が増加**
- ◆ **収入保険料は前年同期比 11.7%の増加、保有契約件数は前期末比で（6か月前比で）3.3%の増加となるなど引き続き好調に推移**



セグメントごとの経営成績

経常収益（報告セグメント別）

（単位：百万円）

	2021年3月期 第2四半期		2022年3月期 第2四半期		対前年同期 増減率
	金額	構成比	金額	構成比	
損害保険事業	15,714	38.6%	16,909	38.5%	7.6%
生命保険事業	12,483	30.6%	12,548	28.6%	0.5% (※)
少額短期保険事業	12,557	30.8%	14,471	32.9%	15.2%

※ 前年同期の生命保険事業の経常収益は、会社の利益には影響を与えない「特別勘定」に係る経常収益が特に大きくなっています。「特別勘定」に係る収益を除いて比較すると前年同期比 20.2%の大幅な増加となっています。（16ページで詳述）

セグメント利益（経常利益ベース）

（単位：百万円）

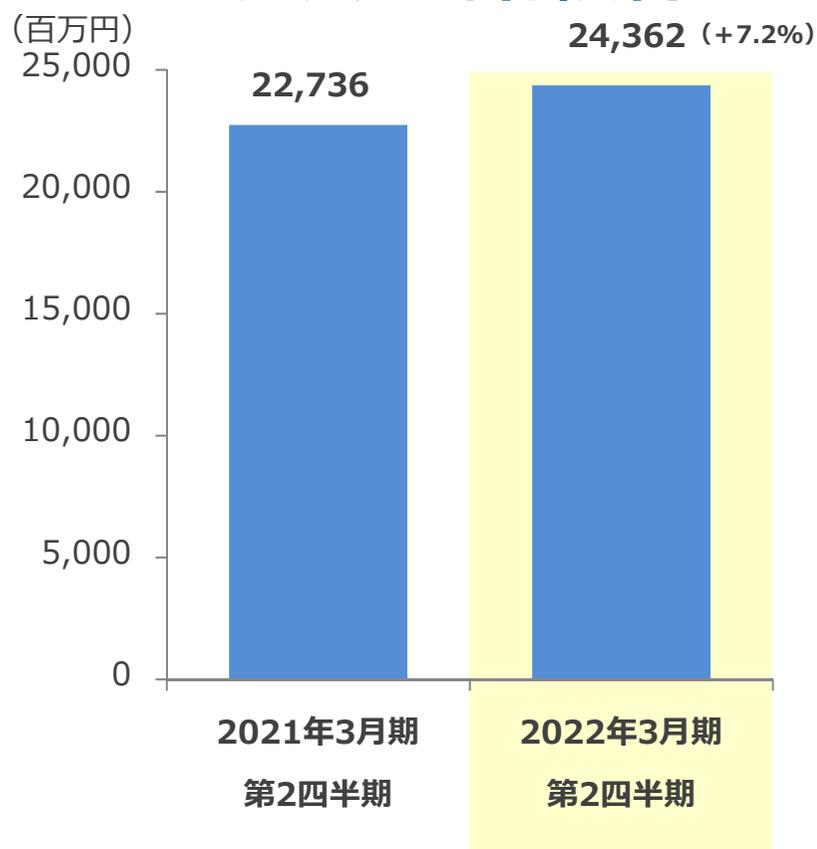
	2021年3月期 第2四半期		2022年3月期 第2四半期		対前年同期 増減率
	金額	構成比	金額	構成比	
損害保険事業	561	22.5%	1,131	31.3%	101.6%
生命保険事業	1,830	73.3%	2,259	62.4%	23.4%
少額短期保険事業	104	4.2%	226	6.3%	115.8%



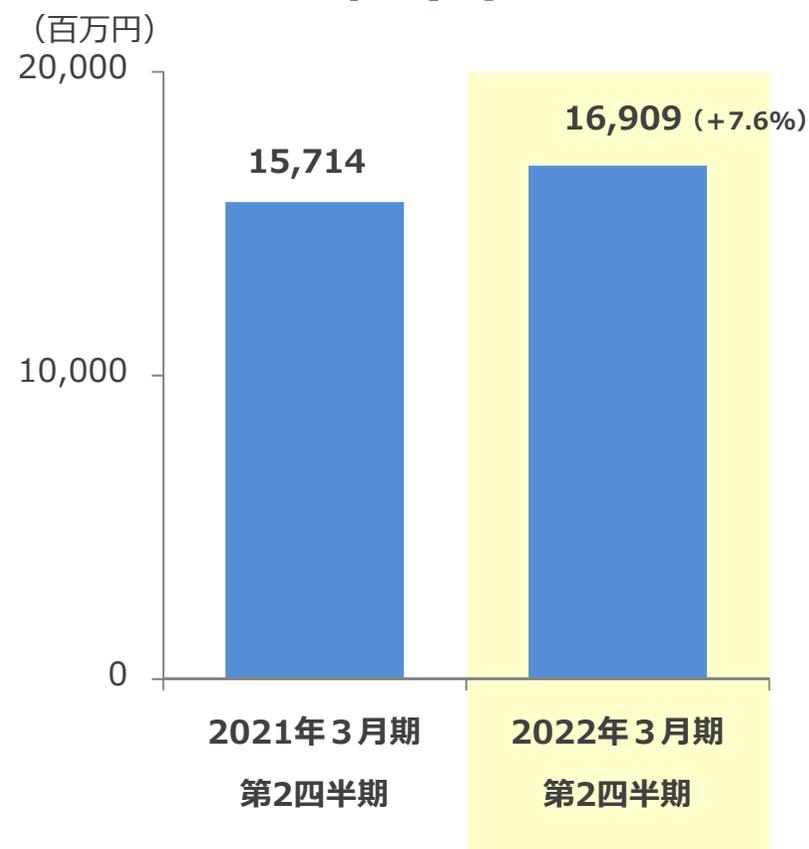
SBI損保

- ◆ 元受正味保険料は、前年同期比 7.2%の増加
- ◆ 経常収益は、前年同期比 7.6%の増加

元受正味保険料



経常収益

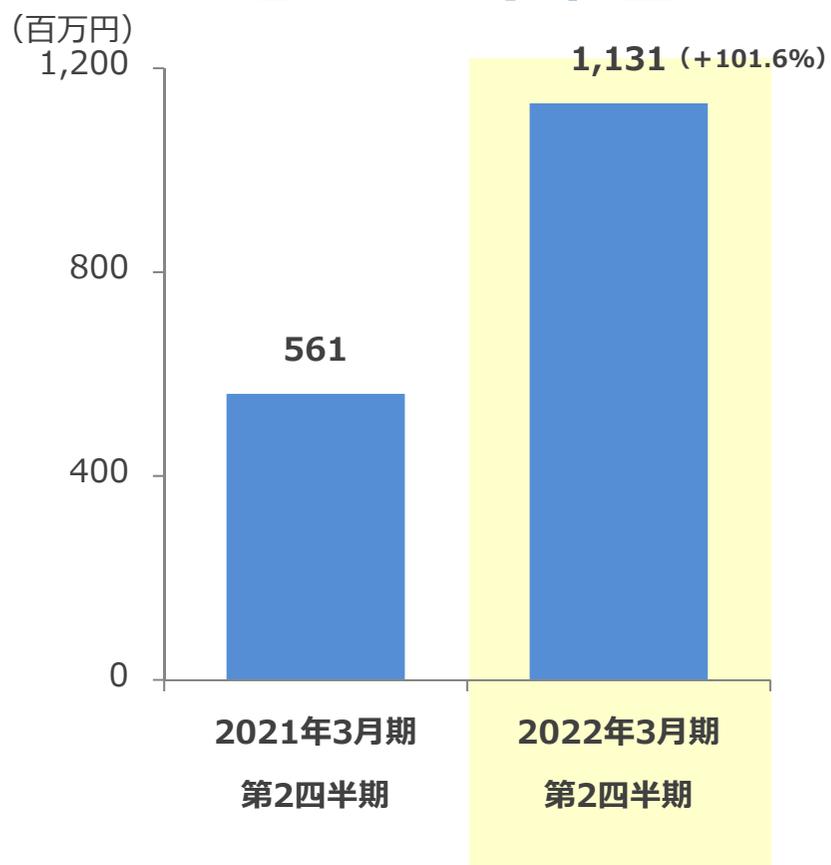




SBI損保

◆ セグメント利益は、増収効果等により倍増
(前年同期比 101.6%の増加)

セグメント利益





SBI損保

- ◆ コンバインド・レシオは、前年同期とほぼ同水準
- ◆ ソルベンシー・マージン比率は、前年度末とほぼ同水準

コンバインド・レシオ

(SBI損保単体)

(単位：%)

	2021年3月期 第2四半期	2022年3月期 第2四半期
正味損害率	(※) 66.8%	(※) 67.7%
正味事業費率	17.8%	17.1%
コンバインド・レシオ	84.7%	84.8%

その他の経営指標

(SBI損保単体)

(単位：百万円、%)

	2021年3月末	2021年9月末
総資産	58,768	54,794
単体ソルベンシー・マージン比率	545.5%	550.5%

※ 前年同期には、新型コロナウイルス感染拡大に伴う1回目の緊急事態宣言が発出されており、外出自粛などによる交通量および交通事故の著しい減少が生じていました。このため、当社の自動車保険の支払保険金も減少し、損害率も低下していました。

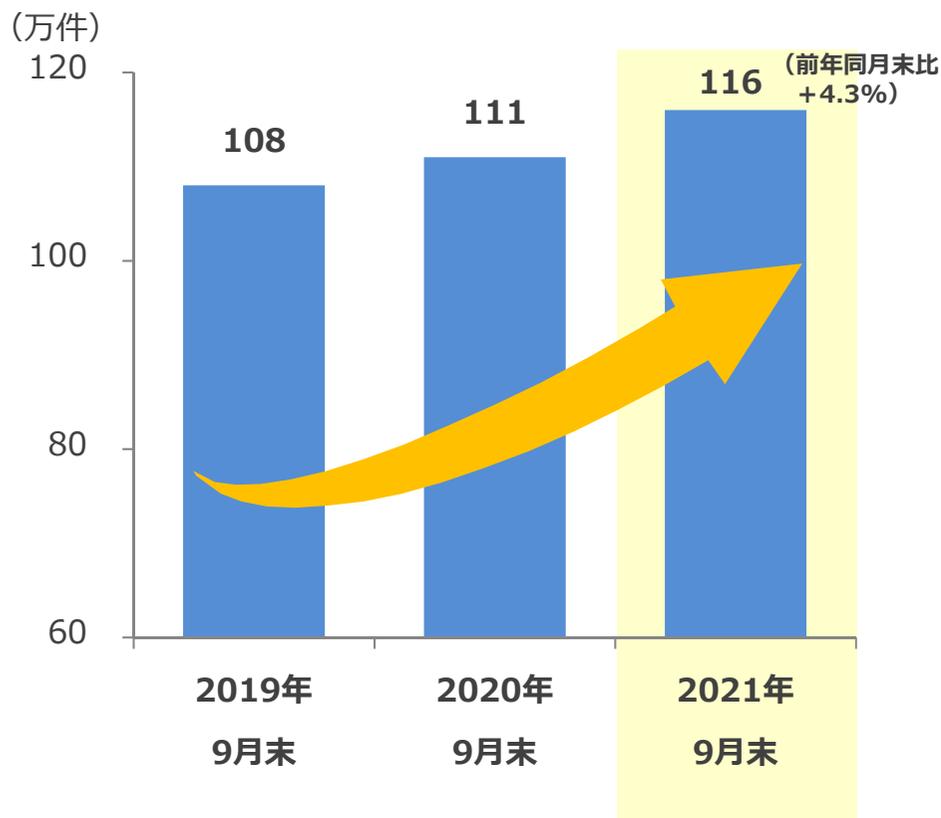
当四半期は、前年同期ほど極端な状況ではないものの、交通量および交通事故は例年より少ない状況にあります。当社の損害率も前年同期比では上昇しているものの、例年より低い水準にあります。



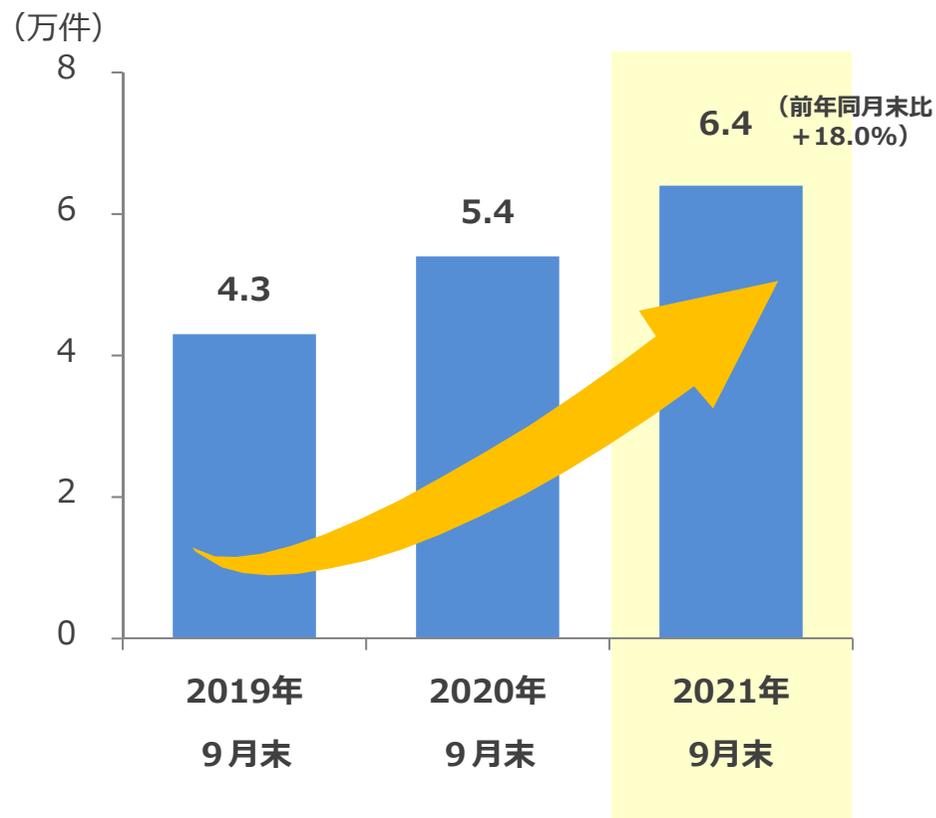
SBI損保

- ◆ 損害保険事業の保有契約件数は堅調に増加
- ◆ 実額補償型のがん保険は、地域金融機関や事業法人との提携に伴う販路拡大により、前年同月末比 18%の増加

保有契約件数（全種目）



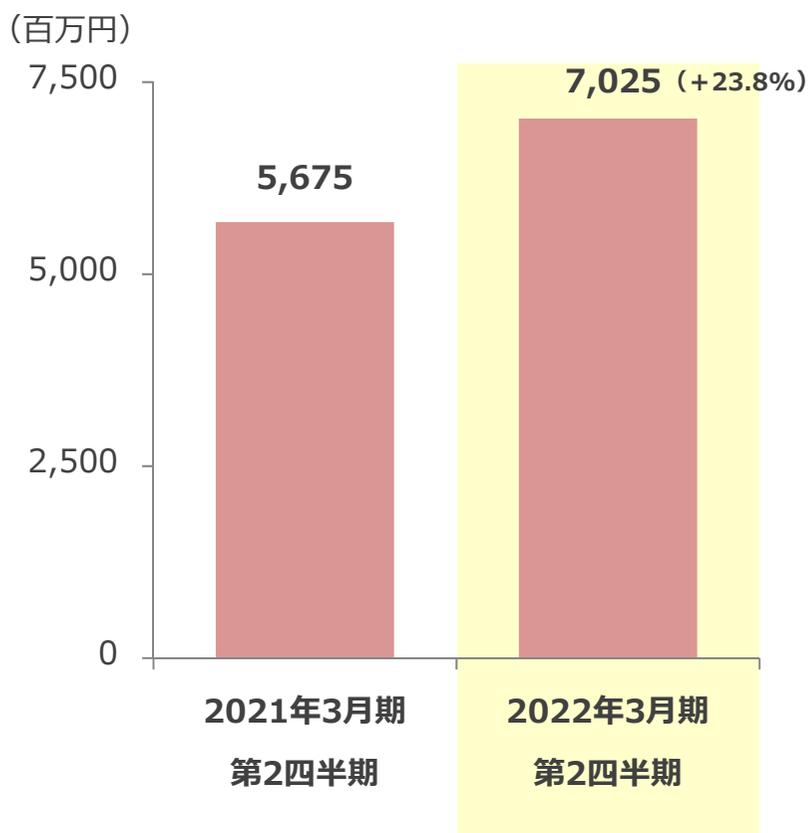
保有契約件数（がん保険）



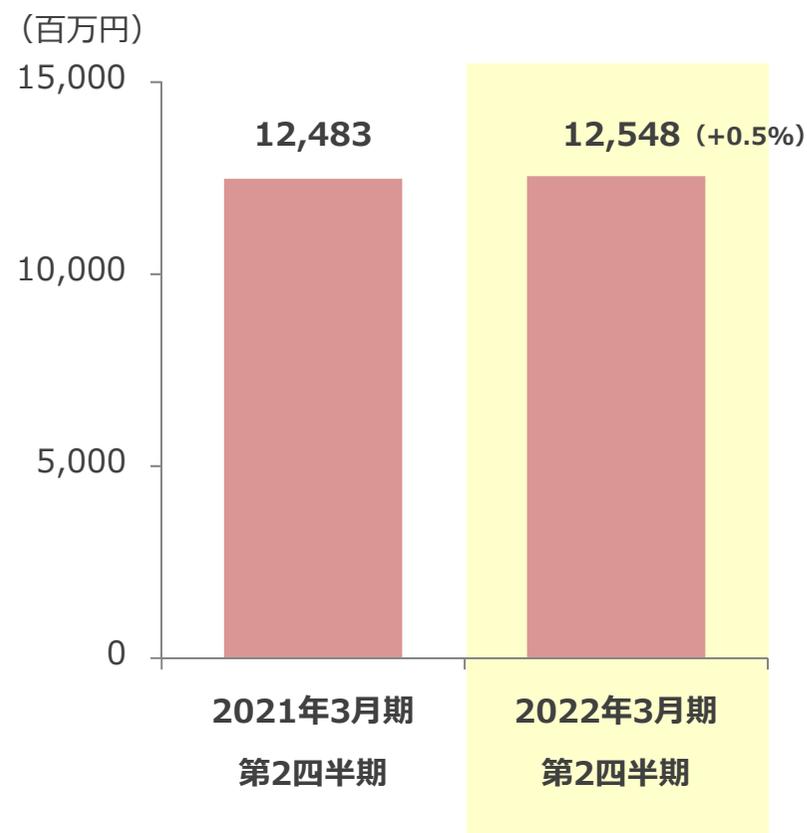


- ◆ 団体信用生命保険（以下「団信」）を中心に好調が持続
- ◆ 経常収益は「特別勘定」の影響があるため、次ページでその影響を控除して詳述

保険料収入



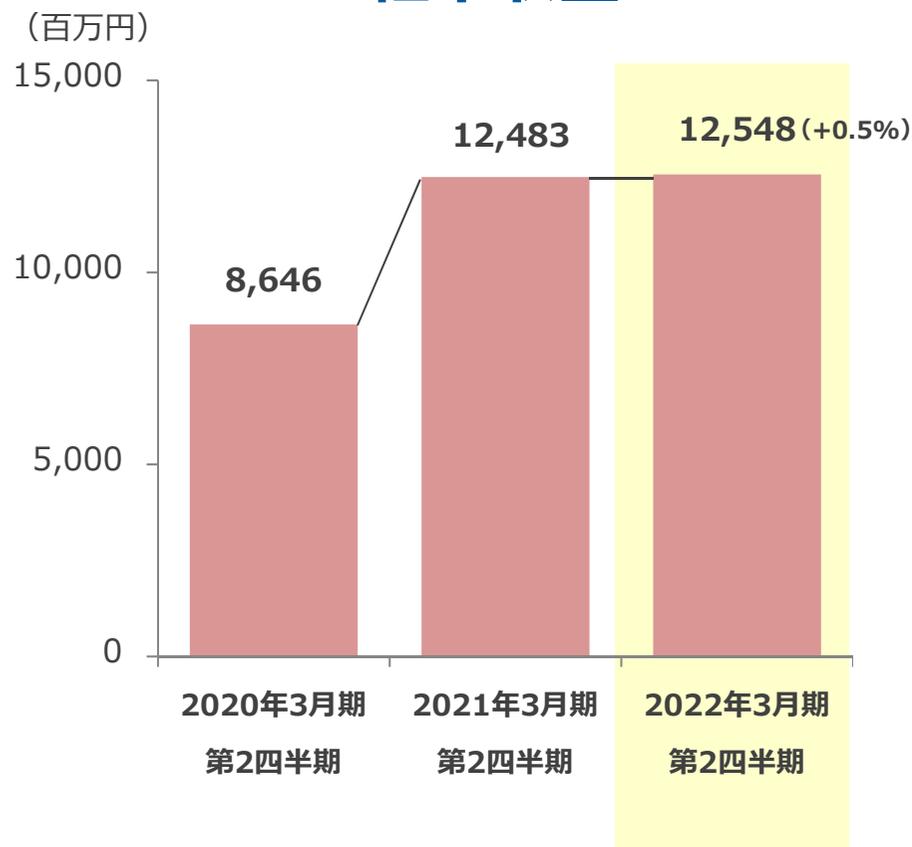
経常収益



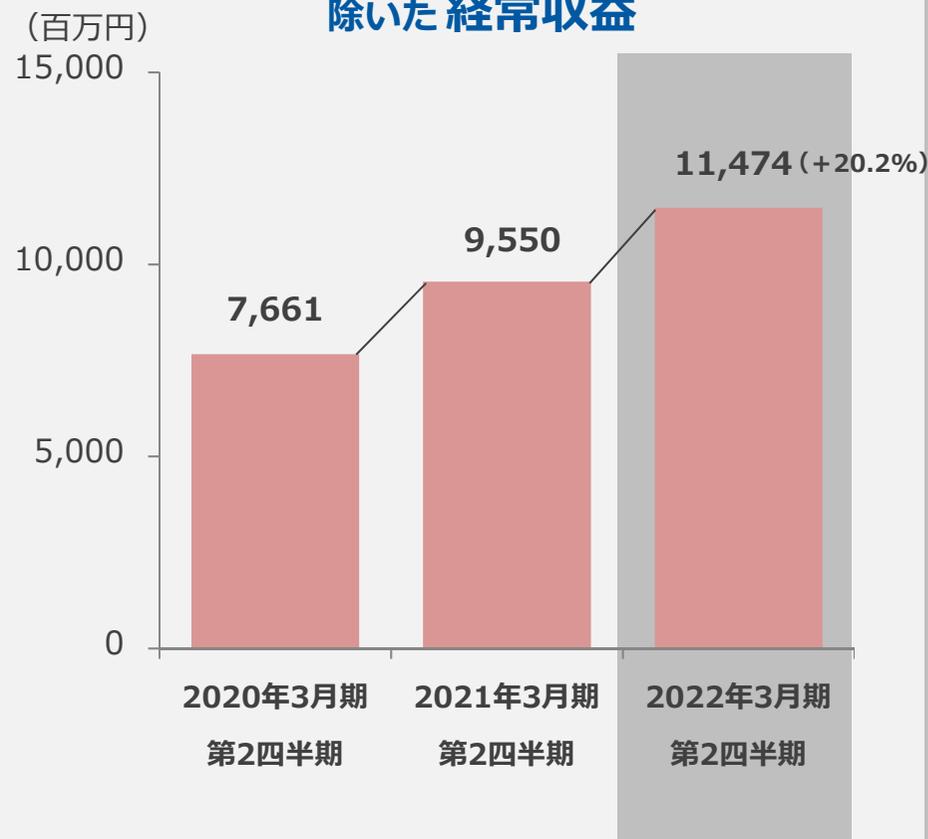


- ◆ 経常収益には会社の利益には影響を与えない「特別勘定」に係る収益を含んでおり、前年同期は特に大きくなっています。「特別勘定」に係る収益を除いて比較すると 20.2%の大幅な増加 (右グラフ)

経常収益



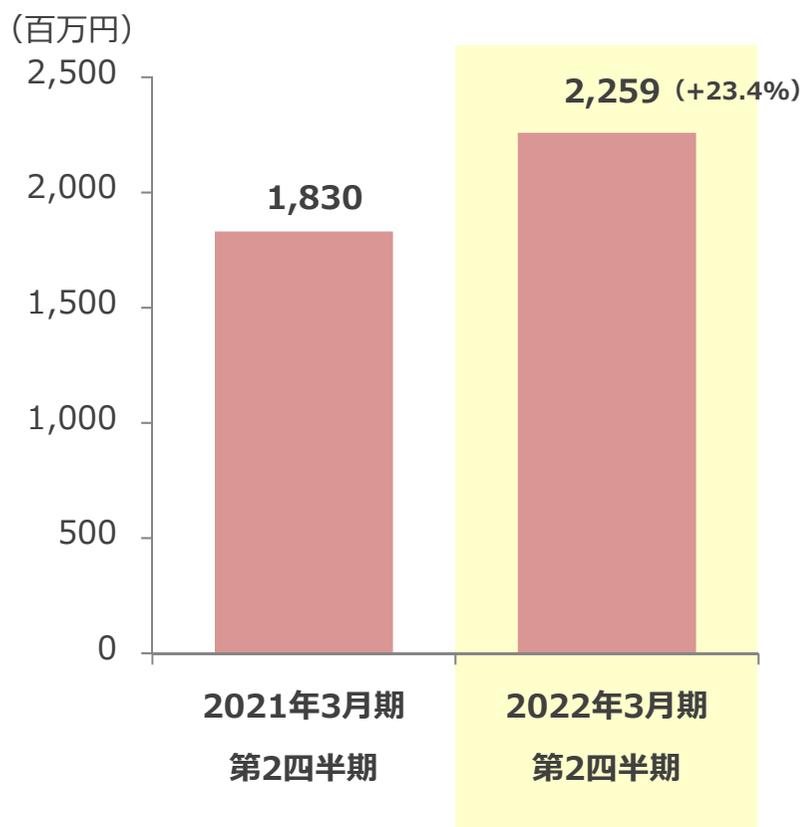
<参考> 「特別勘定」に係る収益を除いた経常収益





- ◆ セグメント利益は、前期比 23.4%の大幅な増加
- ◆ 総資産、ソルベンシー・マージン比率は、前年度末とほぼ同水準

セグメント利益



その他の指標

(SBI 生命単体)

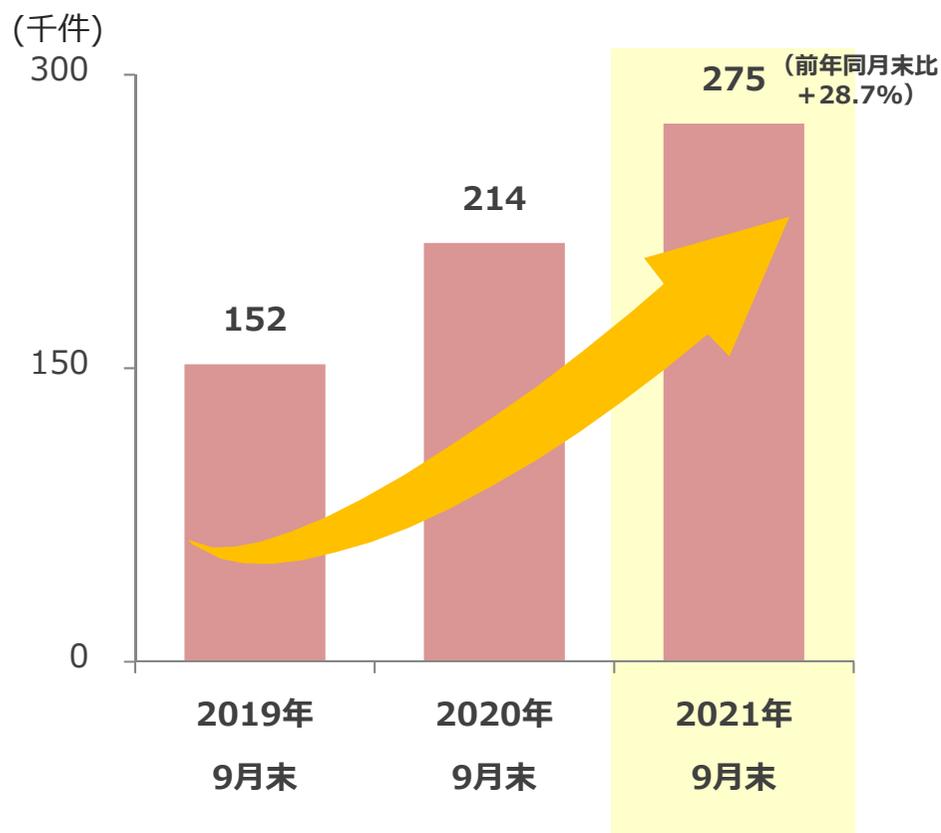
(単位：百万円、%)

	2021年3月末	2021年9月末
総資産	124,035	124,153
単体ソルベンシー・マージン比率	898.1%	881.5%

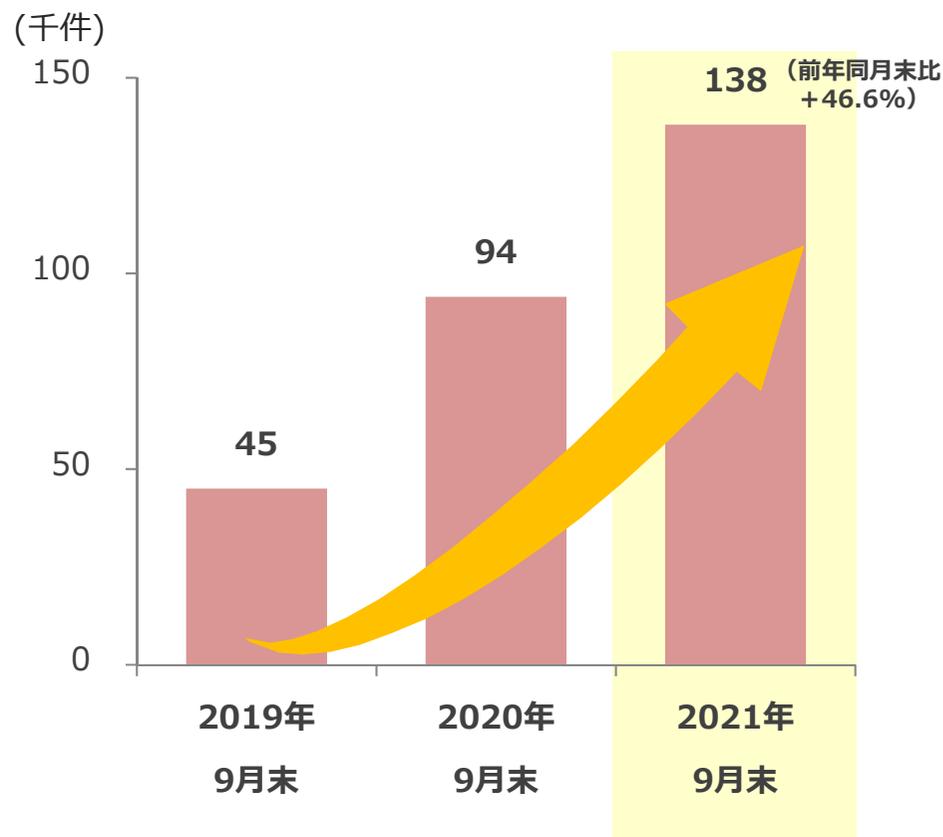


- ◆ 生命保険事業の保有契約件数は前年同月末比 28.7%の増加
- ◆ 団信は、住信SBIネット銀行の住宅ローンご利用者さま向けに加え、全国の地域金融機関への団信の導入が進んだ結果、前年同月期末比 46.6%の大幅な増加

保有契約件数（全種目）



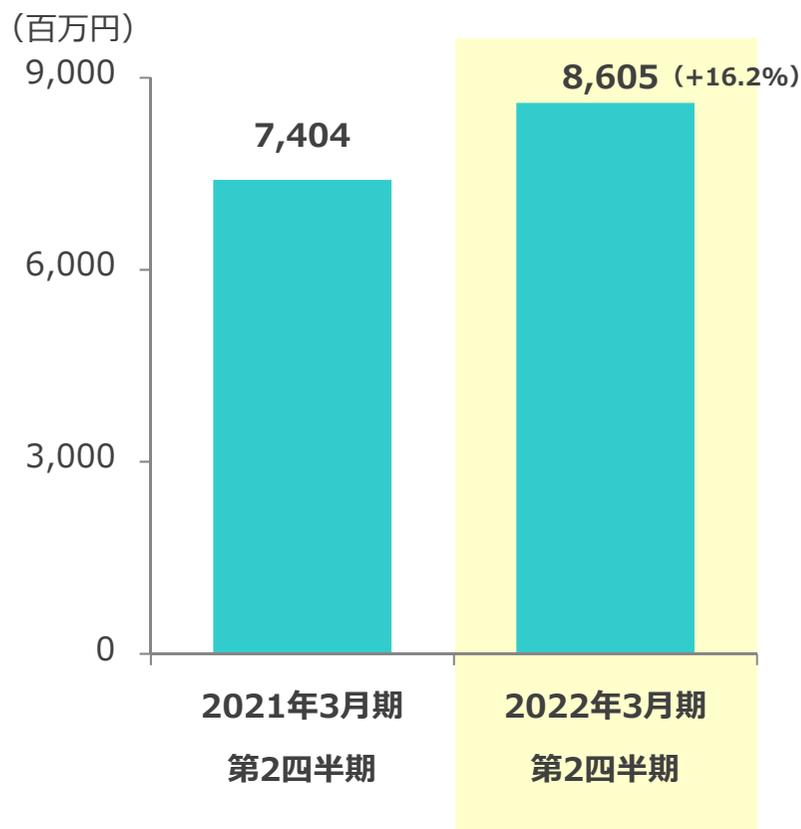
保有契約件数（団信）



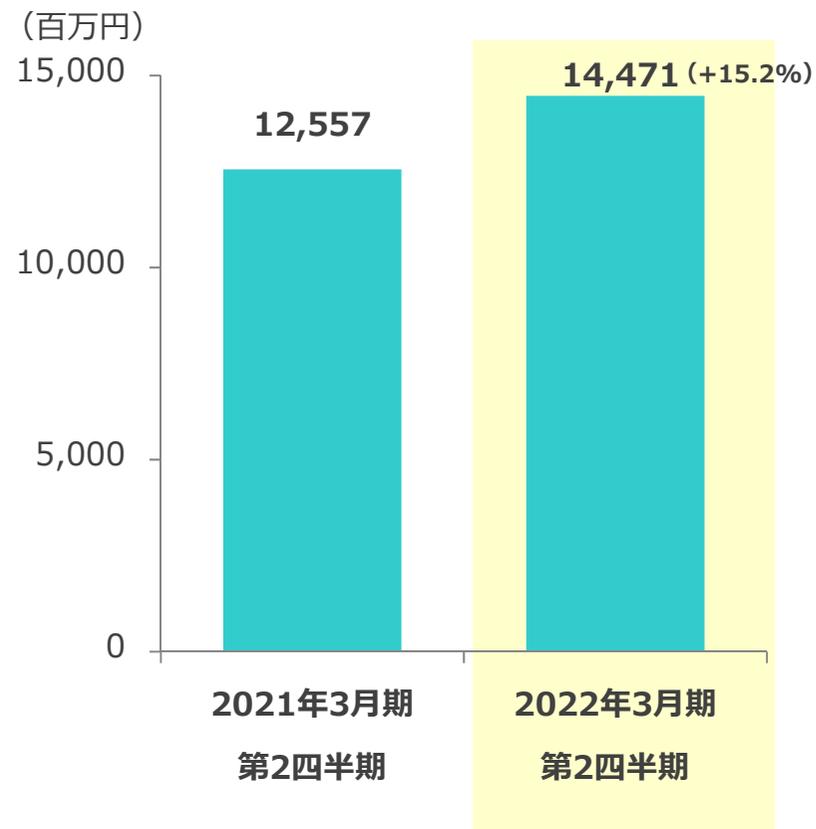


- ◆ 保険料収入は、前年同期比 16.2%の増加
- ◆ 経常収益は、前年同期比 15.2%の増加

保険料収入



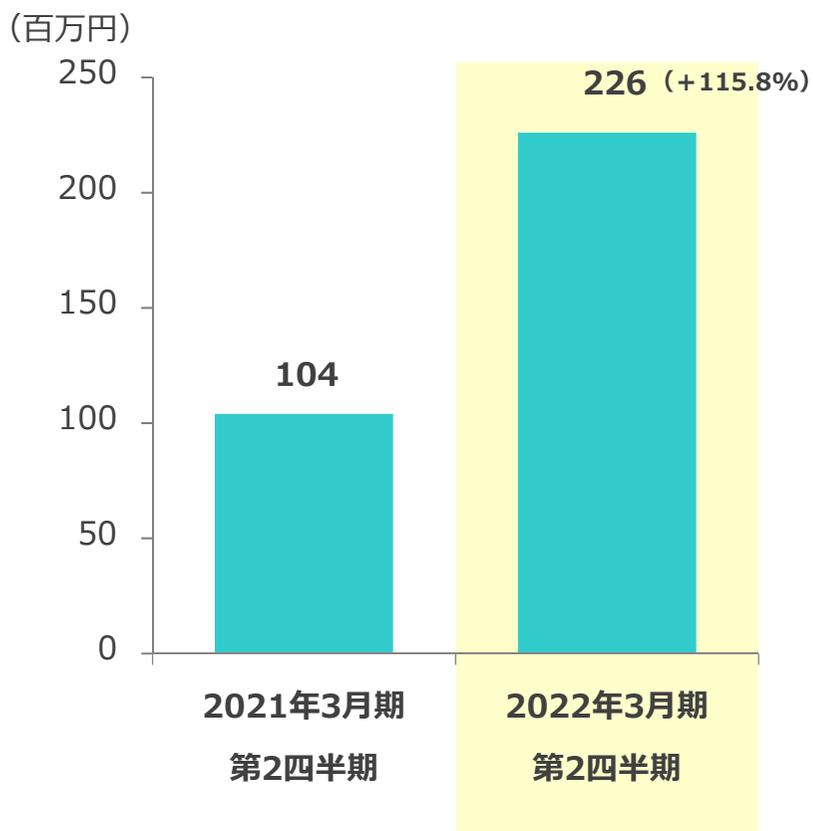
経常収益



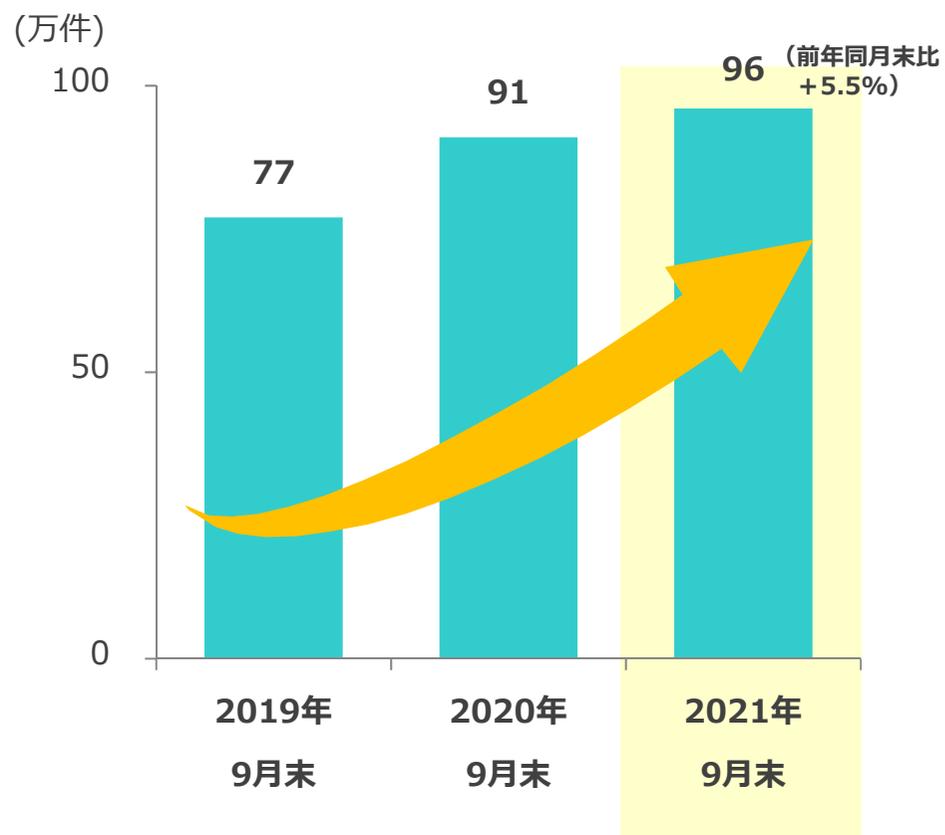


- ◆ セグメント利益は前年同期比 115.8%の増加
- ◆ 保有契約件数は前年同月末比 5.5%の増加となる 96万件。100万件達成へ迫る。

セグメント利益



保有契約件数





事業トピックス

～ 飛躍的な成長に向けて～



2021年6月、当社グループの
DXへの取り組みが高い評価を受け、
経済産業省の「DX注目企業」に初選定

- ◆ 6月7日、経済産業省と東証は「DX銘柄2021」においてデジタル技術を活用して、新たな付加価値を創出するデジタルトランスフォーメーション（DX）に取り組む企業として当社の「DX注目企業」への選定を発表

※経済産業省プレスリリース

「DX銘柄2021」「DX注目企業2021」を選定しました！

～ デジタル技術を前提としたビジネスモデル・経営変革に取り組む上場会社を選定 ～

<https://www.meti.go.jp/press/2021/06/20210607003/20210607003.html>

- ◆ 同時にDX推進の準備が整っている事業者として「DX認定」を取得





**2021年6月、当社グループの
DXへの取り組みが高い評価を受け、
経済産業省の「DX注目企業」に初選定**

<DX銘柄2021 選定企業 28社>

株式会社日立製作所（電気機器）
SREホールディングス株式会社（不動産業）
清水建設株式会社（建設業）
アサヒグループホールディングス株式会社
（食料品）
旭化成株式会社（化学）
中外製薬株式会社（医薬品）
出光興産株式会社（石油・石炭製品）
株式会社ブリヂストン（ゴム製品）
JFEホールディングス株式会社（鉄鋼）
株式会社小松製作所（機械）
日本電気株式会社（電気機器）
ヤマハ発動機株式会社（輸送用機器）
株式会社トプコン（精密機器）
凸版印刷株式会社（その他製品）
SGホールディングス株式会社（陸運業）

東日本旅客鉄道株式会社（陸運業）
日本郵船株式会社（海運業）
日本航空株式会社（空運業）
ソフトバンク株式会社（情報・通信業）
トラスコ中山株式会社（卸売業）
株式会社セブン&アイ・ホールディングス
（小売業）
日本瓦斯株式会社（小売業）
株式会社りそなホールディングス（銀行業）
東海東京フィナンシャル・ホールディングス
株式会社（証券、商品先物取引業）
MS&ADインシュランスグループホール
ディングス株式会社（保険業）
東京センチュリー株式会社（その他金融業）
株式会社GA technologies（不動産業）
株式会社ベネッセホールディングス
（サービス業）



2021年6月、当社グループの
DXへの取り組みが高い評価を受け、
経済産業省の「DX注目企業」に初選定

<DX注目企業2021 選定企業 20社>

日清食品ホールディングス株式会社
(食料品)

株式会社ワコールホールディングス
(繊維製品)

ユニ・チャーム株式会社 (化学)

大日本住友製薬株式会社 (医薬品)

AGC株式会社 (ガラス・土石製品)

三菱重工業株式会社 (機械)

富士通株式会社 (電気機器)

大阪瓦斯株式会社 (電気・ガス業)

ANAホールディングス株式会社
(空運業)

日本電信電話株式会社 (情報・通信業)

三井物産株式会社 (卸売業)

住友商事株式会社 (卸売業)

Hamee株式会社 (小売業)

株式会社三井住友フィナンシャルグループ
(銀行業)

株式会社大和証券グループ本社 (証券、
商品先物取引業)

SBIインシュアランスグループ株式会社
(保険業)

SOMPOホールディングス株式会社 (保険業)

リコーリース株式会社 (その他金融業)

三菱地所株式会社 (不動産業)

ユナイテッド株式会社 (サービス業)

損害保険事業

- ◆ 「新しい時代に、新しい保険を」
最先端の商品、最高水準のサービスの提供を目指す
- ◆ 事業の強みは保険料満足度以外にも
「プライスリーダーからゲームチェンジャーへ」



※損害保険事業は、SBI損害保険株式会社
(以下「SBI損保」) 1社で構成しています。



SBI損保の自動車保険は、「価格.com 自動車保険満足度ランキング2021」で **保険料満足度 第1位!** (12年連続の第1位!)* 保険料の安さだけでなく、「Webサイトの見やすさ」「ロードサービスの頼みやすさ」など、さまざまな「やすさ」をお届け

SBI損保の自動車保険

「やすさ」満足度、いちばんへ。



※①インターネット割引(12,000円)②証券不発行割引(500円)を適用した場合の割引額です。月払の場合は年間12,480円(①12,000円②480円)となります。

※ 2020年5月から同年10月に価格.comを利用した方のなかで、調査時点において自動車保険(任意保険)に加入している、もしくは事故時等に保険会社に連絡をしたことのある、男女4,114人から得た回答に基づきランキングを発表(株式会社力カコム調べ)
 ※ SBI損保の自動車保険は、「価格.com 自動車保険満足度ランキング2021」の保険料満足度において、12年連続(2010年版から2021年版)で第1位を受賞しました。



S B I 損保は、HDI-Japanが主催する 2021年
公開格付け調査「HDI 格付けベンチマーク」の
問合せ窓口・Webサポートの2部門において
最高ランクの「三つ星」を獲得（4年連続獲得！）※

◆ 『三つ星』の獲得は、問合せ窓口部門では通算5回目、
Webサポート部門では通算9回目となります。

<問合せ窓口部門>



<Webサポート部門>



※ 「HDI 格付けベンチマーク」について

調査期間： 2021年7月～8月

調査方法： HDI 格付け審査員による評価

調査基準： 各評価項目ごとに4～1点評価

◎ 問合せ窓口評価項目
クオリティ： 1. サービス体制、2. コミュニケーション、3. 対応スキル、4. プロセス/対応処理手順、5. 困難な対応パフォーマンス： 1. 平均応答速度、2. 放棄率、3. 対応時間、4. 初回コンタクト解決率、5. 顧客満足度

◎ Webサポート評価項目 1. 見つけやすく使いやすい、2. 複数のセルフヘルプ選択肢、3. 役立度/解決度、4. センターとの連携度、5. 安心して利用できる



2021年 オリコン顧客満足度® 調査において、
SBI 損保のがん保険が **定期型がん保険商品 総合 1 位**。
SBI 損保の自動車保険が **自動車保険 保険料満足度 第 1 位** をそれぞれ獲得 ※

◆ 定期型がん保険商品での 総合 1 位 は 初めての獲得、
自動車保険での 保険料 第 1 位 は 9 度目の獲得となります。

〔 2021年 オリコン顧客満足度® 調査
定期型がん保険商品 総合 1 位 〕

〔 2021年 オリコン顧客満足度® 調査
自動車保険 保険料 第 1 位 〕



※株式会社oricon ME調べ (2021年版)

- ・ オリコン顧客満足度®調査 定期型がん保険商品ランキングは、定期型がん保険について、7商品からファイナンシャルプランナー30名を対象とした調査に基づきランキングを発表しています。
- ・ オリコン顧客満足度®調査 自動車保険ランキングは、自動車保険について、過去4年以内に自分が運転していて自動車保険を適用したことがあり、かつ、自動車保険へ加入する際に選定に
関与した18歳～79歳の男女13,379名から得た回答に基づきランキングを発表しています。



SBI損保

補償内容が高く評価され「SBI損保のがん保険（自由診療タイプ）」が2018年の調査に続き、保険商品で唯一の「AskDoctors 医師の確認済み商品」に認定。

- ◆ がんの診療に直接携わる医師100名の93%が「他の人に勧めたい」と回答
- ◆ 医療現場で「実額補償」へのニーズが高い傾向



がんの診療に直接携わる100人の医師に聞きました

93%の医師が

SBI損保のがん保険を人に勧めたいと評価しました

2021年8月 AskDoctors調べ

※ 「AskDoctors評価サービス」とは、日本の医師の9割以上（30万人以上）が登録する日本最大級の医療従事者向け専門サイト「m3.com」の会員医師が商品に対して、資料や実験データ、商品の使用等で客観的に評価を行い、一定基準を満たした商品には認証を与え、ロゴマークを付与するサービスです。



全国の金融法人、事業法人との提携交渉を推進。
2021年9月末時点で、**合計83社**がSBI損保の
商品の採用を決定または販売開始済

◆ 事業法人の個人会員さま向けには、がん保険 無償プラン・
追加補償プラン、集団扱いなどをご提供

＜金融法人＞

岡崎信用金庫
大光銀行
イオン銀行
長野信用金庫
島根銀行
筑邦銀行
福島銀行
仙台銀行
飯能信用金庫
浜松いわた信用金庫
東濃信用金庫
その他のご提携先さま

＜事業法人＞

HTBエナジー
四国電力
EPARK
ラストワンマイル
中部電力
ベルーナ
エスオーユーホールディングス
グループ
ディノス・セシール
コメリキャピタル
カルチュア・コンビニエンス・
クラブ
その他のご提携先さま

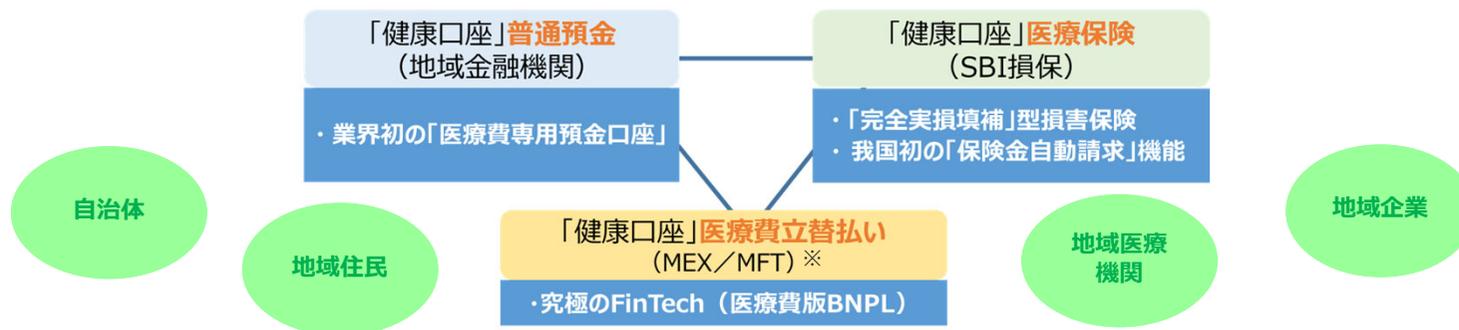


SBI GROUP **SBI損保**

11月より大垣共立銀行、日本メディカルビジネス社と連携して開発した預金口座や保険、医療費の立替払いなどをパッケージにした国内初の「健康口座」サービスがスタート

 **健康口座**

- ◆ 将来の医療費を積み立てる専用口座、医療費の立替払いサービス、専用医療保険等を提供する、将来の医療リスクに備えるためのサービス
- ◆ SBI損保は「健康口座」会員専用の実額補償タイプの医療保険を提供



※ MEX…株式会社エムイーエクステクノロジーズ MFT…株式会社メディカルファイナンステクノロジーズ



SBI損保

DXによる新しい顧客体験の創出を推進。
AI搭載型OCRを用いた自動車保険のリアルタイム見積りサービス「カシャッピ」を大幅にリニューアルし、AIが自動で読み取る対象保険会社を従来の4社から15社に拡大するなど利便性を向上



保険証券をスマホで撮って
カンタンな質問に答えるだけ！

SBI損保の自動車保険

最短**15**秒※
でお見積り！



バージョンアップ! 国内大手損保+ダイレクト型損保にも対応!

特許出願中



カシャツとスピード見積り

※実際の所要時間は
通信環境等により
異なります。

- ◆ 対象保険会社を従来の国内大手 4 社からダイレクト型損保を含めた 15 社に大幅に拡大
- ◆ 紙の保険証券だけでなく、PDF や保険証券を撮影した画像のアップロードでも概算保険料の見積りを可能とする改良を実施
- ◆ 読み取りのための撮影方法を解説するガイド機能を加えたことで、スムーズな読み取りをサポート

生命保険事業

- ◆ 団信を成長ドライバーに保有契約高を拡大
- ◆ 時代の変化に応じて、さまざまな保険商品・サービスをタイムリーにご提供

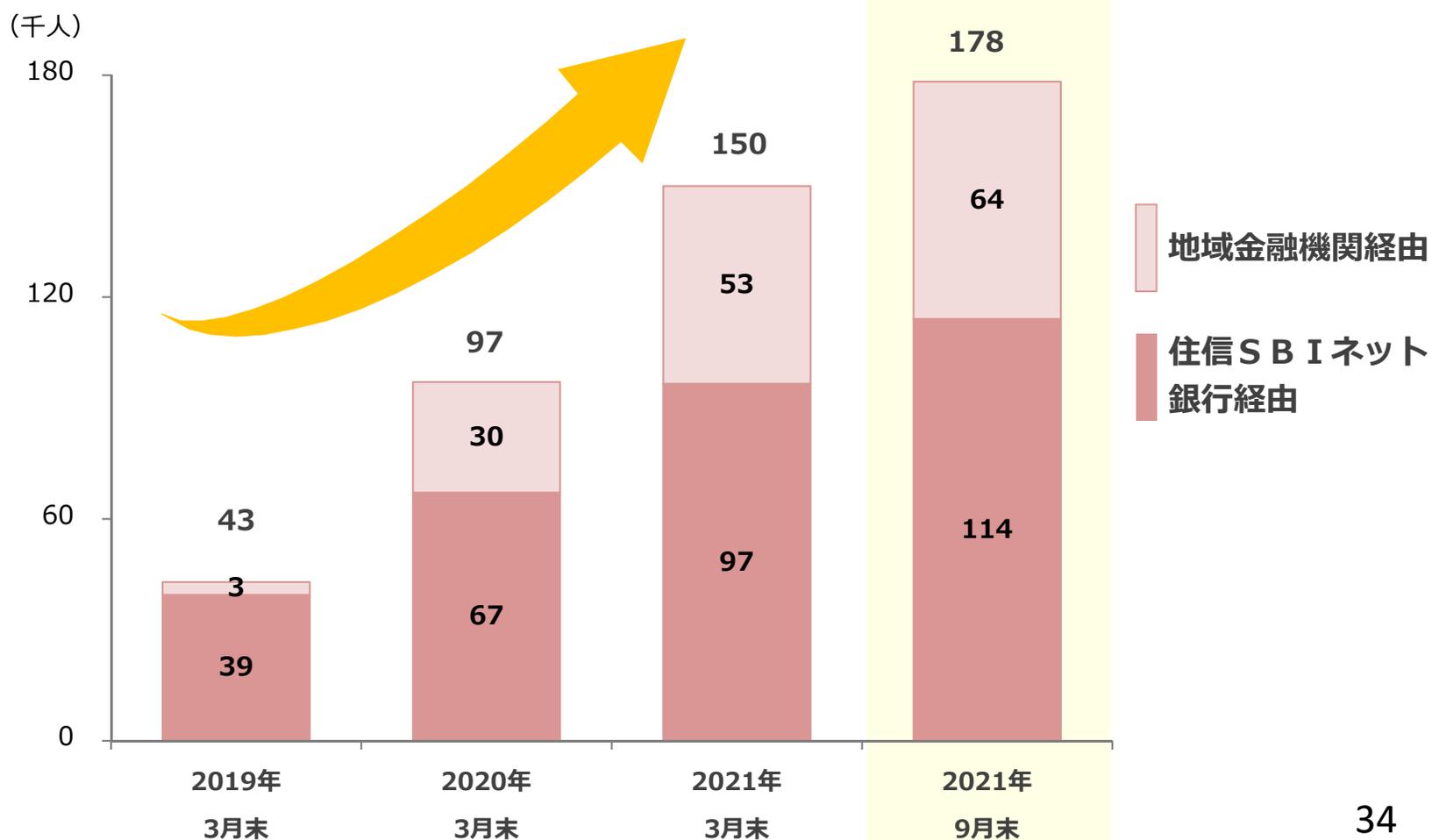


※生命保険事業は、SBI生命保険株式会社
(以下「SBI生命」) 1社で構成しています。



住信SBIネット銀行に加え、
地域金融機関での団体販売も好調に推移

< 団体累計申込件数 >





全国の金融機関との提携交渉を推進。
2021年9月末時点で、**合計59機関**が
SBI 生命の団信販売を開始または決定済

◆ SBI 生命の団信は、地域金融機関等による
住宅ローン事業の収益性向上に貢献できる商品

<提携金融機関>

アルプス中央信用金庫	諏訪信用金庫
飯田信用金庫	西武信用金庫
池田泉州銀行	仙台銀行
上田信用金庫	東濃信用金庫
愛媛銀行	豊田信用金庫
沖縄銀行	長野信用金庫
かながわ信用金庫	浜松いわた信用金庫
川崎信用金庫	飯能信用金庫
北九州銀行	福島銀行
北日本銀行	松本信用金庫
協栄信用組合	もみじ銀行
島根銀行	山口銀行
住信SBIネット銀行	その他の提携先金融機関さま

※五十音順





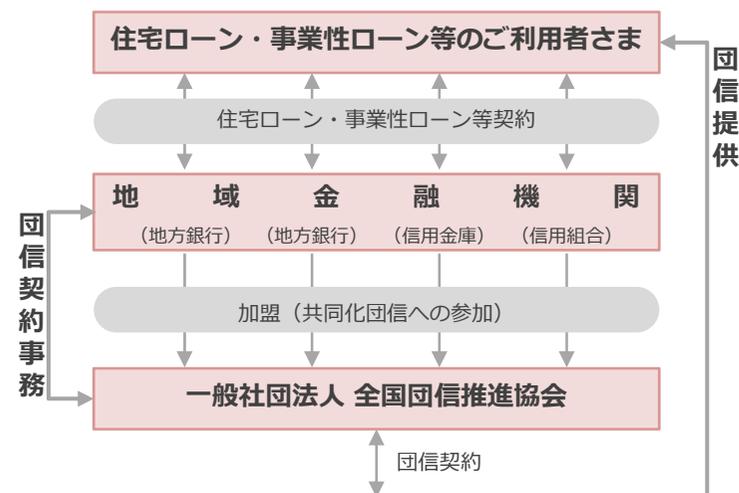
全国団信推進協会を通じた共同化スキームにより団信を提供。同協会に加盟済の金融機関は**合計27機関**

- ◆ 全国団信推進協会に加盟済の金融機関は、地方銀行6行・信用金庫13金庫・信用組合8組合の合計27機関。
- ◆ 地域金融機関は、業態や垣根を越えて加盟できるため、全国規模のスケールメリットを享受できる。
- ◆ SBI生命は、団信事務の一本化により業務を効率化できる。

<全団協の概要>

名称	一般社団法人全国団信推進協会
設立	2020年10月
所在地	島根県松江市朝日町484番地19
主な事業	Fintech等次世代金融サービスに関するセミナー・講演会等の開催等 団体信用生命保険の共同化等に関する事務および普及推進等

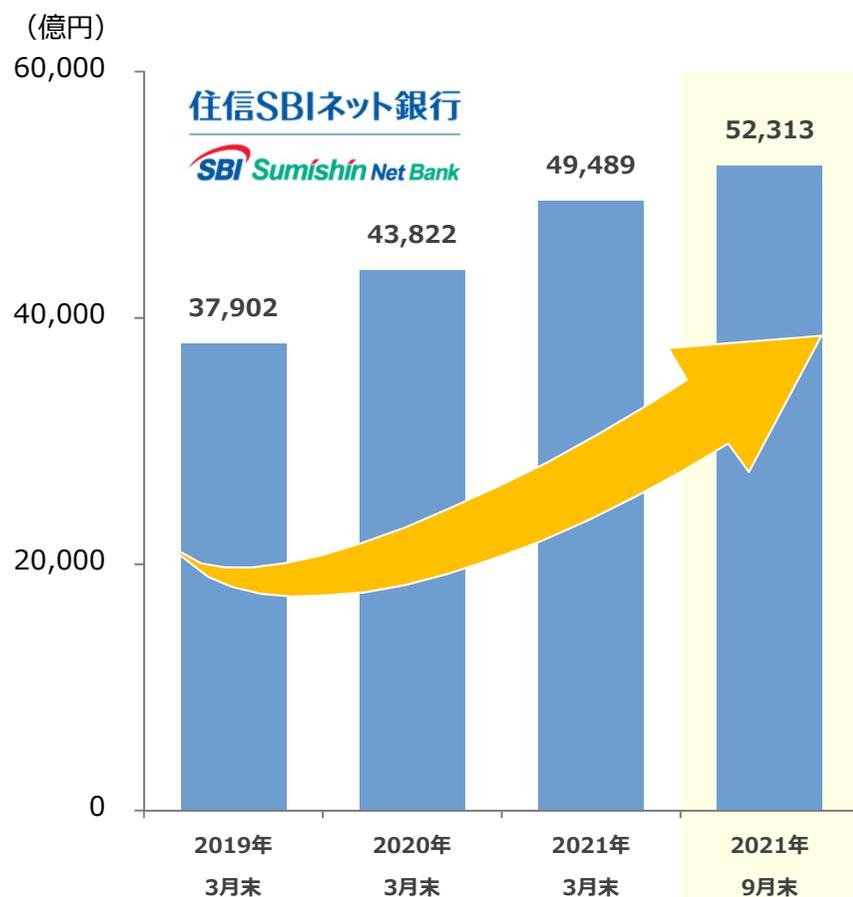
<共同化団信スキーム図>





急成長する住信SBIネット銀行へ SBI生命が団信を提供

< 住信SBIネット銀行の住宅ローン残高 ※ >



< 住信SBIネット銀行の団信累計申込件数 >





住信SBIネット銀行の住宅ローン向け 団信をリニューアル

- ◆ 通常の団信に加え、ガン診断時給付を含む3大疾病保障（50%）および全疾病保障を基本付帯（住宅ローン借入時の年齢が40歳未満の場合）
- ◆ 上記保障を基本付帯するのは**ネット銀行初**

40歳未満の場合（住宅ローン実行時の年齢）				
プラン名		3大疾病 50	3大疾病 100	ワイド団信 （※1）
上乗せ金利		なし	+年0.2%	+年0.3%
保障内容				
団体信用生命保険 リビングニース特約	死亡、高度障害、リビング ニース特約	○ 住宅ローン残高の50%を保障	○ 住宅ローン残高がゼロ円に	○ （※2）
3大疾病保障特約【NEW】	ガンと診断されたら	○ 住宅ローン残高の50%を保障	○ 住宅ローン残高がゼロ円に	-
	脳卒中/急性心筋梗塞で所定 の状態（※3）となったら	○ 月々の返済負担を保障	○ 月々の返済負担を保障	-
全疾病保障	ケガや病気で働けなくなっ たら	○ 住宅ローン残高がゼロ円に	○ 住宅ローン残高がゼロ円に	-
	ケガや病気で働けない状態 が一定期間継続したら	○ 住宅ローン残高がゼロ円に	○ 住宅ローン残高がゼロ円に	-
重度ガン保険金前払特約	重度のガンと判断されたら	○ 住宅ローン残高がゼロ円に	◇（※4） 住宅ローン残高がゼロ円に	○ 住宅ローン残高がゼロ円に
先進医療特約	先進医療による療養を受け たら	○ 先進医療の技術料にかかる 自己負担分を保障	○ 先進医療の技術料にかかる 自己負担分を保障	-

※1 「ワイド団信」は、健康上の理由で通常の団信にご加入いただけない場合、保険会社よりご加入のご案内をさせていただく商品です。 ※2 「ワイド団信」加入の場合、先進医療特約、3大疾病保障特約、全疾病保障は付帯されません。
 ※3 「所定の状態」とは、「労働の制限を必要とする状態（軽い家事等の軽労働や事務等の座業はできるが、それ以上の活動で制限を必要とする状態）が60日以上継続した場合もしくは所定の手術を受けた場合（急性心筋梗塞）」、または「言語障害、運動失調、麻痺等他覚的な神経学的後遺症が60日以上継続した場合もしくは所定の手術を受けた場合（脳卒中）」をいいます。
 ※4 3大疾病100プランでは、重度ガン保険金前払特約は付帯されませんが、3大疾病保障特約により住宅ローン残高が保障されます。



住信SBIネット銀行との共同開発により、
 団信のWEB申込みサービスの提供を開始

- ◆ WEBサイトからの申込み手続きにより、書類の記入・捺印・郵送が不要
- ◆ 住宅ローンの仮審査終了直後から保険のお手続きが可能に

従来フロー



新フロー



※1 告知書は、お客さまから住信SBIネット銀行へご郵送いただいた後、住信SBIネット銀行からSBI生命へ提出します。
 ※2 告知内容・借入内容によって診断書等のご提出が必要となる場合があります。引受査定結果は住宅ローンの審査結果に替えてご案内します。



インターネット申込専用定期保険 「クリック定期！Neo」は、お客さまから 非常に高い評価を獲得



保険市場 2021年版
「昨年最も選ばれた保険ランキング」
死亡保険部門（資料請求）

5年連続
No.1

2016年1月1日～2020年12月31日



保険市場 2021年版
「昨年最も選ばれた保険ランキング」
死亡保険部門（ネット申込）

初戴冠
No.1

2020年1月1日～2020年12月31日



保険市場 2021年版
「昨年最も選ばれた保険ランキング」
死亡保険部門（資料請求）※

5年連続
No.1

2016年1月1日～2020年12月31日



保険市場 2021年版
「昨年最も選ばれた保険ランキング」
定期保険部門（ネット申込）

初戴冠
No.1

2020年1月1日～2020年12月31日

※ リニューアル前の「クリック定期！」の実績と合算した実績



2021年 オリコン顧客満足度® 調査において、
SBI 生命の就業不能保険「働く人のたより」が
就業不能・所得補償型保険商品総合1位を獲得※

2021年 オリコン顧客満足度® 調査
就業不能・所得補償型保険商品 総合1位



※株式会社oricon ME調べ（2021年版）

・オリコン顧客満足度®調査 就業不能・所得補償型保険商品ランキングは、就業不能・所得補償型保険商品について、9商品からファイナンシャルプランナー30名を対象とした調査に基づきランキングを発表しています。



生命保険業界初の取組みとして Amazon Echoを使用した音声での保険料見積もりサービスを開始。

- ◆ Alexaを通じて音声で性別、年齢を入力することで「クリック定期Neo!」の保険料見積りが可能
- ◆ 音声認識の仕組みを活用した生命保険料の見積もりサービスは**国内初**

<サービスの概要>



<Alexaスキルからの利用イメージ>



少額短期保険事業

- ◆ 戦略的提携とM&Aで成長を加速
- ◆ 収入保険料合計で少短保険グループNo. 1へ

SBI いきいき少短

SBI 日本少短

SBI リスタ少短

SBI プリズム少短

SBI 常口セーフティ少短
GROUP

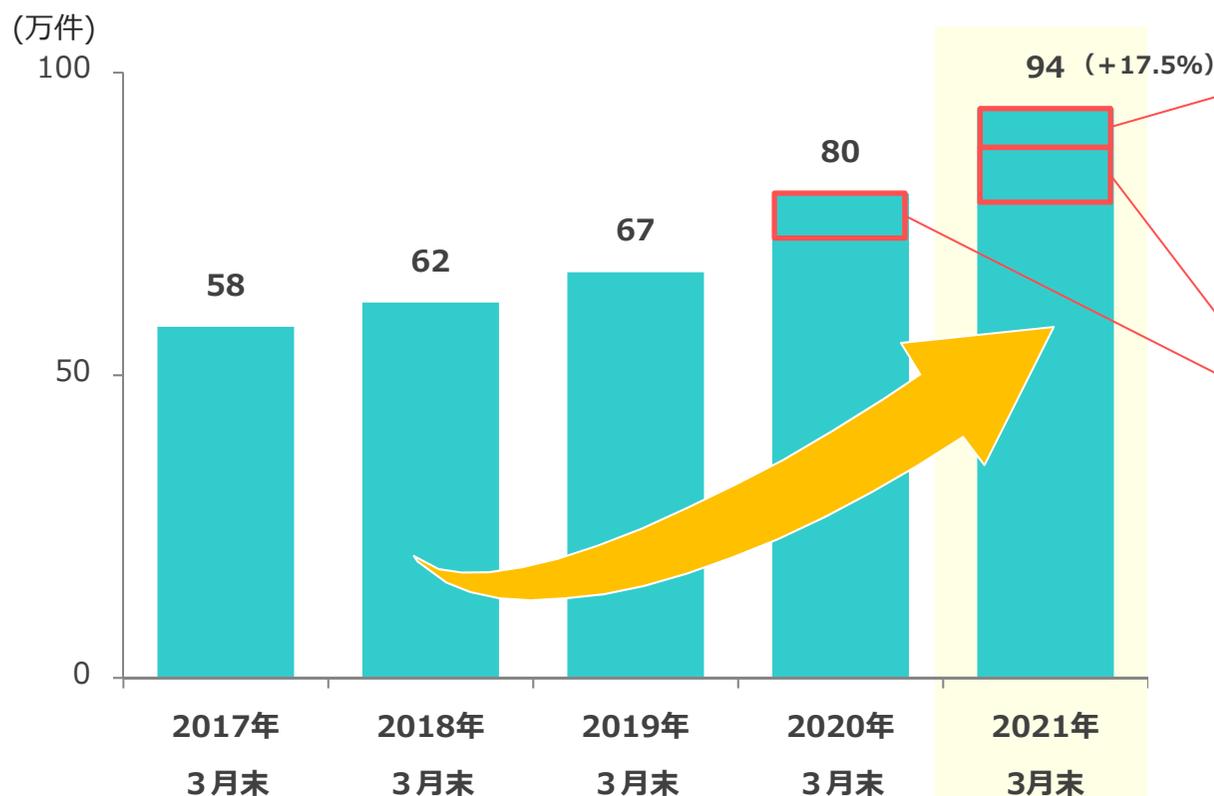
SBI SSI Holdings

※少額短期保険事業は、上記 少額短期保険会社 5 社と
SBI 少短保険ホールディングス(株)で構成しています。



フルラインの少短商品を提供。
お客さまとの接点の増加により、
引き続き順調に事業規模を拡大

保有契約件数の推移（少額短期保険事業）



2020年9月に子会社化



主に北海道で賃貸住宅保険を提供

2021年3月末 保有 6.8万件

2019年6月に子会社化



主に代理店を通じてペット保険を提供

2020年3月末 保有 7.9万件

↓
2021年3月末 保有 9.6万件



ペット保険を取り扱う少短2社が 過去最速のペースで成長

- ◆ **SBIいきいき少短の保有契約件数は、2021年6月に15万件を突破。**
(2021年9月末日現在 15.5万件)
「手ごろな保険料で、必要な保障を」というお客さまの声にお応え。
愛犬・愛猫を守るペット保険のインターネット申込が特に好調
- ◆ **SBIプリズム少短の保有契約件数は、2021年7月に10万件を突破。**
(2021年9月末日現在 10.4万件)
2002年の創業当初から全国の代理店のご協力の下でペット保険の普及に努め、
2019年6月の当社グループ加入後に成長が加速



SBI いきいき少短

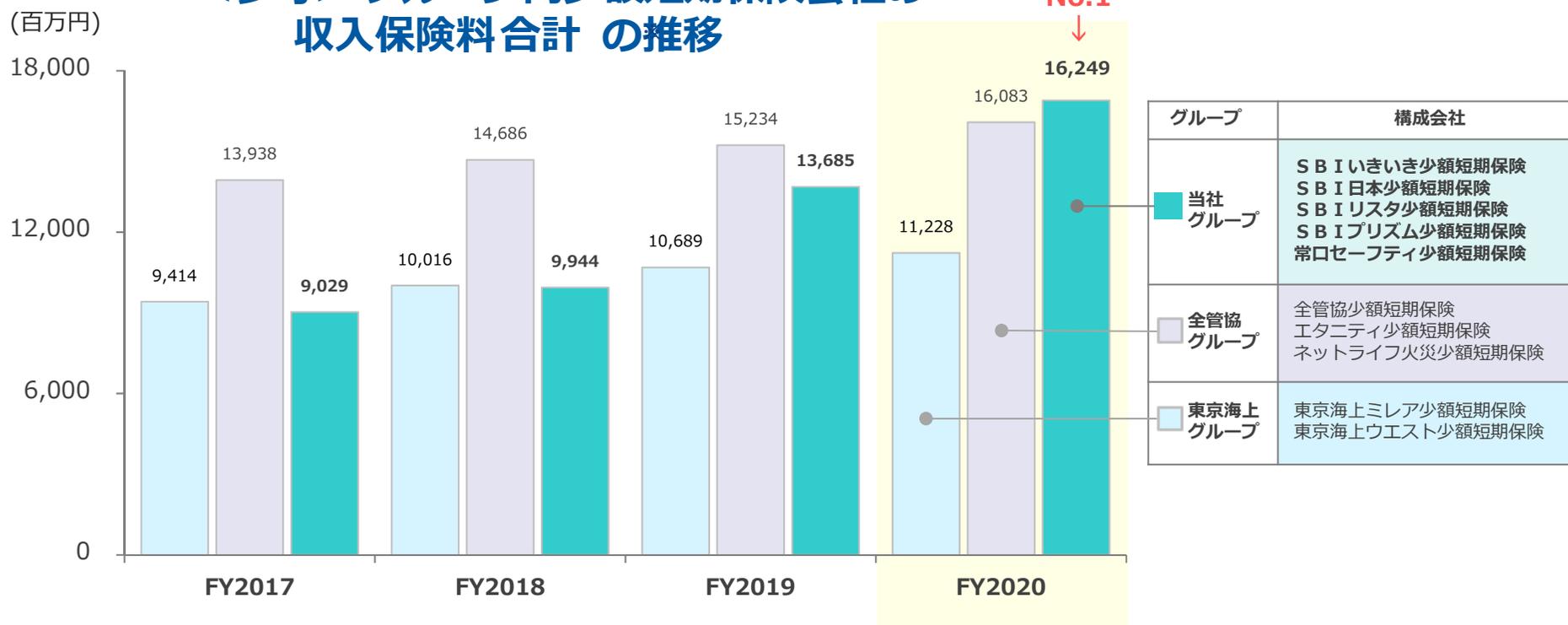


SBI プリズム少短



収入保険料合計[※]が少短保険グループとしてNo.1へ。さらなる成長に向けて積極的な事業運営を実施

<参考> グループ内少額短期保険会社の収入保険料合計の推移



※ 当社調べ

※ 各企業グループの「収入保険料合計」は、事業年度末の時点で企業グループを構成している各少額短期保会社を対象にその事業年度の1年間の収入保険料を単純合計しています。



『ダイヤモンド・オンライン』の特集
『少額短期保険 111社の大乱戦』内に
掲載された **保険料収入ランキング** で
当社グループ各社が**上位へランクイン**

◆ 『少額短期保険の保険料収入が高い会社ランキング【主要3分野別】』
に掲載 (2021年10月掲載開始)

※ダイヤモンド・オンライン URL <https://diamond.jp>

- 少額短期保険「**生保・医療**」
保険料収入ランキング



SBI **いきいき少短**

- 少額短期保険「**家財**」
保険料収入ランキング



SBI **日本少短**

- 少額短期保険「**費用・その他**」
保険料収入ランキング



SBI **リスタ少短**



**お客さま本位の商品・サービスを追求。
新商品・新サービスの提供を開始**

<事例>



- ・ **ペット賠償責任保険を発売**（2021年6月）。
- ・ **ペット飼育者向けアプリの有料会員さまへ補償を提供**（2021年7月～）するなど、**法人・団体さまのニーズに合わせたオーダーメイドの保険商品・サービスを拡充**



- ・ **SBI日本少短との共同保険契約による引き受けや事故対応・代理店管理などの事務共通化を推進するなどグループシナジーを追求**



- ・ **ご契約者さま向け新付帯サービスとして、獣医師による無料ペット健康相談を開始**（2021年6月～）
（24時間365日受付の電話相談、犬猫専用）

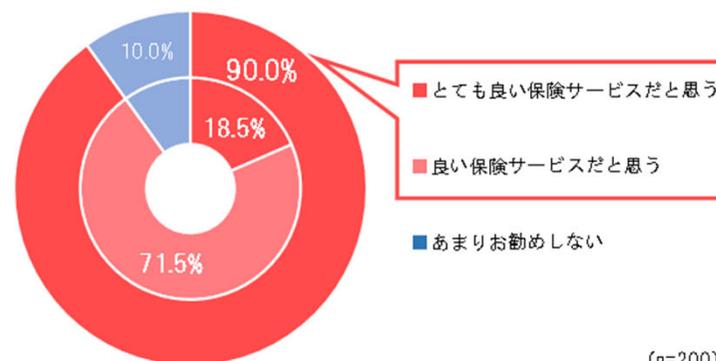


『SBIいきいき少短のペット保険』は 獣医師からも高い評価を獲得

<事例>



- ・「SBIいきいき少短のペット保険」をベッツアイ獣医師200名を対象としたオンライン・アンケート調査を実施
- ・手ごろな保険料、新規加入年齢、年間の限度額以内なら1日あたりの限度額・限度日数の制限がないことなどが評価され、**回答した獣医師の90%から高評価**をいただきました。（2021年11月）



(n=200)



SBIプリズム少短は、先端テクノロジーを活用して業務効率化とDX推進を加速

<事例>



- ・ご契約者さま向け新Web サービス『**保険金請求受付チャットボット**』を導入（株式会社justInCaseTechnologiesが提供するSaaS型 保険システム「joinsure」の新たな機能を導入）（2021年7月）
- ・保険金を簡単に請求できるスマホアプリ『**アニポス**』と『アニポス』からシームレスに繋がる**保険金支払い業務効率化サービス『アニポスサービス』**の導入に向けて株式会社アニポス社と業務提携（2021年9月）



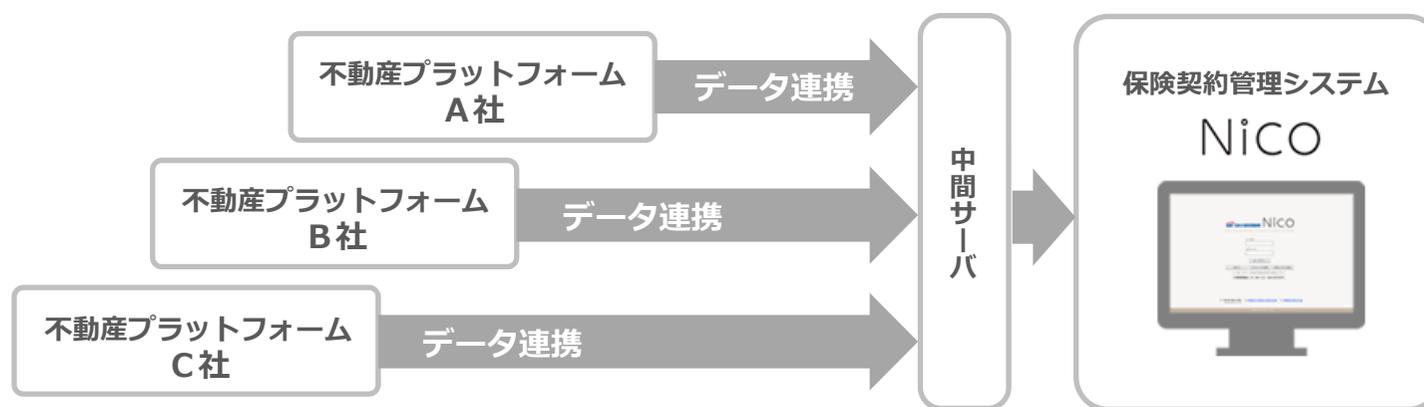


SBI日本少短は、グループ内外の企業とのオープンなシステム連携体制を構築。効果的な協業を展開

<事例>



- ・不動産会社が利用する賃貸プラットフォームであるオンライン入居申込サービスと保険申込管理システムとのAPI連携をサポートする中間サーバを開発し、オープンなシステム連携体制を構築（2021年8月）
- ・中間サーバがシステム連携の最適化処理の役割を担うことで、開発工数の削減や開発期間の短縮が見込める等コストダウンが期待できる。





国内初の金融サービス仲介業者となった SBIネオモバイル証券が当社グループ 3商品の取り扱いを開始

- ◆ 1つのライセンスで「銀行・証券・保険」の金融サービスをワンストップで仲介可能とする新たなサービス様態を創設することを目的に、今年11月1日に関連法令が改正施行。「金融サービス仲介業」の登録・営業が開始
- ◆ SBIネオモバイル証券は、インターネット申込が可能で、同社の主要顧客層である若年層に親和性が見込まれる3商品の取り扱いを開始（2021年11月2日～）

Creating Group Synergy





**グループシナジーを徹底追求。
単独の会社では実現しえない
高い業務効率を目指す**

- ◆ **強いシナジーを期待できる
会社さまとの良いご縁があれば、
M&Aも積極的に検討**
- ◆ **ノウハウ・設備の共有化を推進。
グループ入りした少短各社の
管理業務を効率化**

Creating Group Synergy

A digital illustration of a suspension bridge at sunset. The sky is a mix of blue and orange. Several cars are on the bridge, with futuristic light effects around them. The URL <https://www.sbiig.co.jp> is overlaid in white text.

<https://www.sbiig.co.jp>

SBI Insurance Group Co., Ltd.

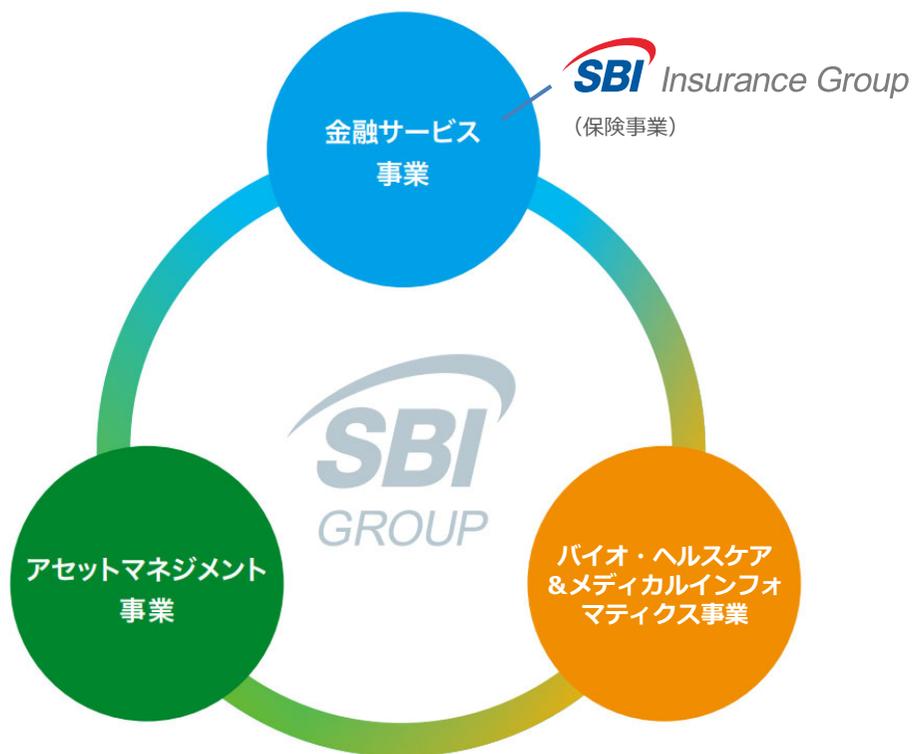
参 考 资 料





S B I グループ（当社親会社の企業グループ）は、地域金融機関・異業種企業とのアライアンスを拡大。当社グループ各社も、全国の**S B I グループ**提携先を通じた**保険販売**に取り組む

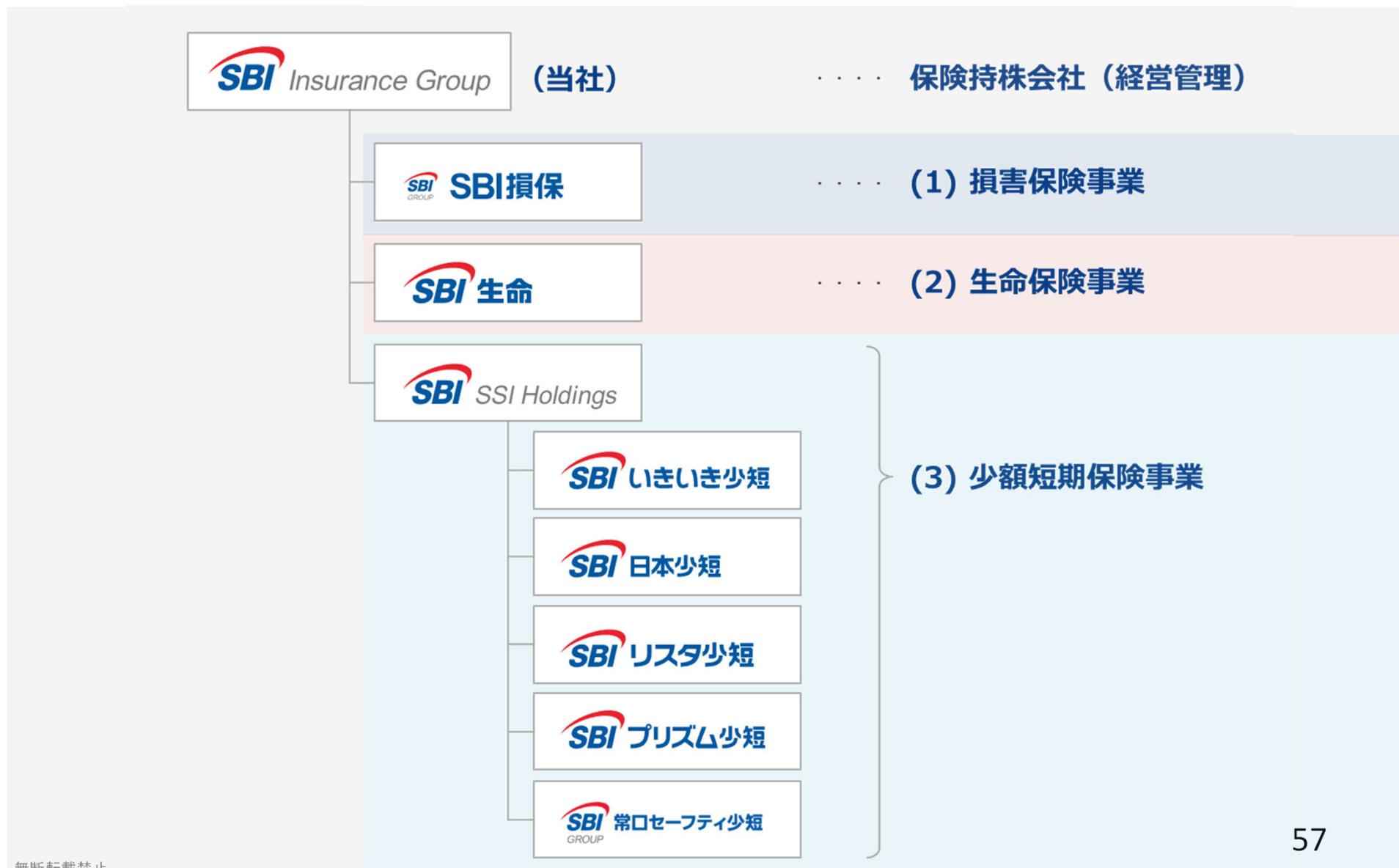
＜ S B I グループの事業領域 ＞



＜ S B I グループの事業構築 ＞

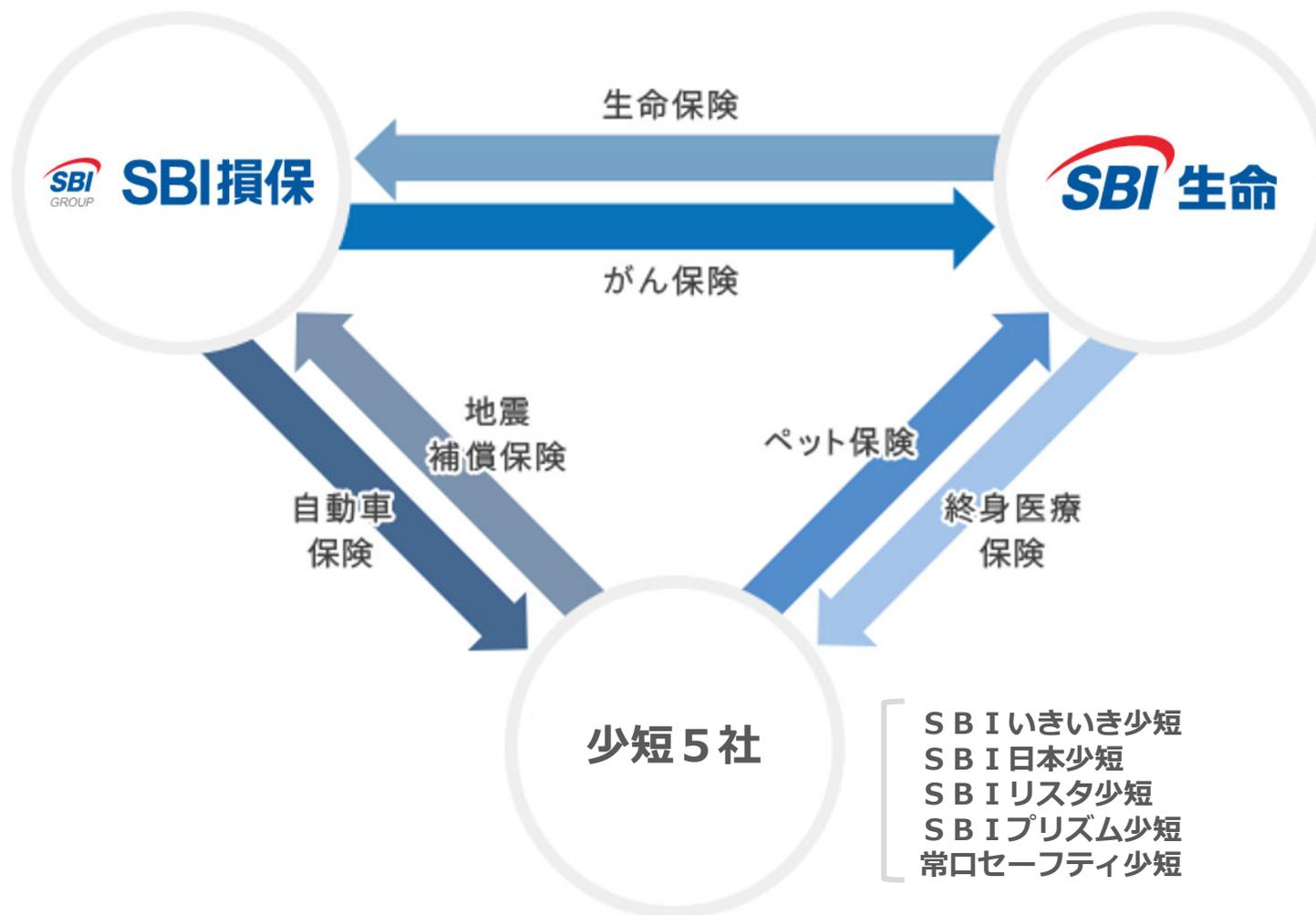
- ◆ 『顧客中心主義』の徹底
- ◆ 『企業生態系』の形成とシナジーの徹底追求
- ◆ 革新的技術に対する徹底的な新報
- ◆ 近未来を予見した戦略の策定と遂行

グループ体制図





当社グループ内でも各社の顧客基盤を有効活用して効率的な保険販売を実践



損害保険会社における普通責任準備金の積み立て方法

損害保険会社の普通責任準備金は、将来（未経過期間）に対応する責任に備えて会社内部に積み立てる準備金です。地震・自賠責を除くすべての種目の損害保険契約において、初年度収支残または、未経過保険料および保険料積立金の合計額のいずれかの大きい方を普通責任準備金として積み立てることとされています。

初年度収支残を概説すると、当該事業年度に収入した保険料から、当該事業年度に保険料を収入した保険契約に係る保険金、返戻金、支払備金、当該事業年度の事業費を控除した残額を、翌期以降の保険事故に備えて繰り越すものということができます。初年度収支残を積み立てる場合、対象となる保険契約に係る損益は初年度においては認識されず、翌年度以降に認識されることとなります。損害保険会社の普通責任準備金に係る正確な規定については、保険業法施行規則 第70条 1項 1号をご参照ください。

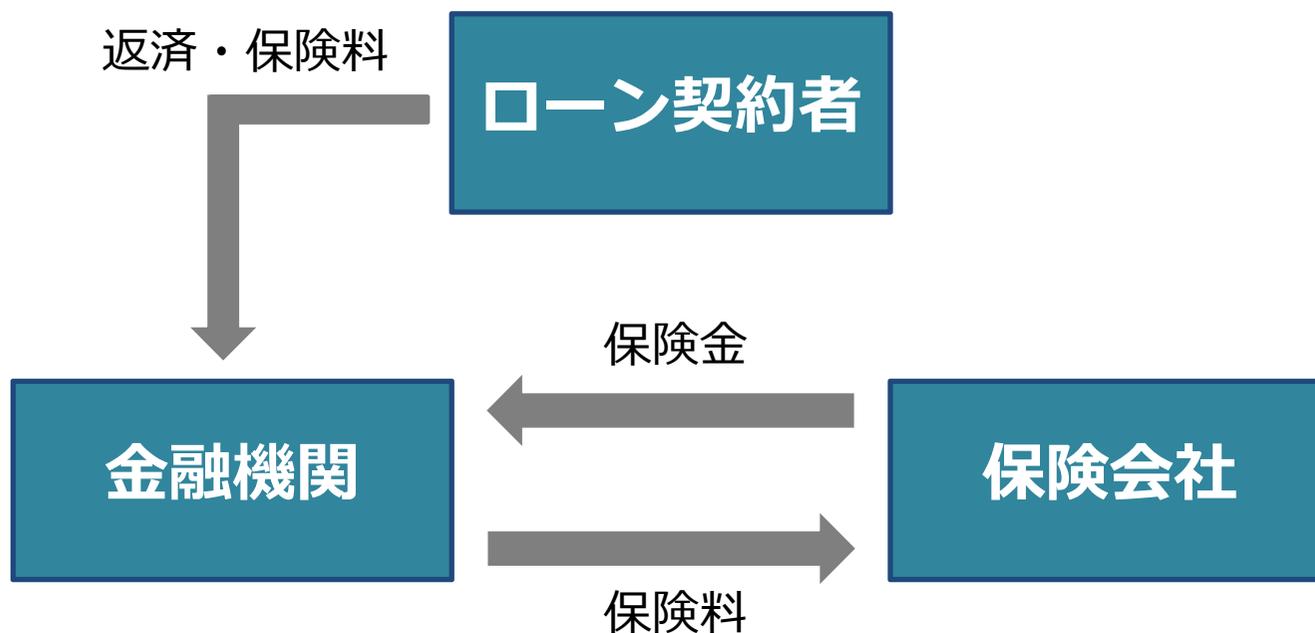
S B I 損保の自動車保険における普通責任準備金の積み立て方法

S B I 損保の自動車保険では、従来、未経過保険料および保険料積立金の合計額^(※)を普通責任準備金として積み立てていましたが、2020年3月期第4四半期以降、保険引受収支が改善した影響により、初年度収支残の金額が、未経過保険料および保険料積立金の合計額を上回ったため、初年度収支残を普通責任準備金として積み立てています。

※ S B I 損保の自動車保険は保険料積立金の積み立てが必要ありませんので、未経過保険料の金額が、未経過保険料および保険料積立金の合計額と同額となります。

団体信用生命保険・団体信用就業不能保障保険(団信)とは

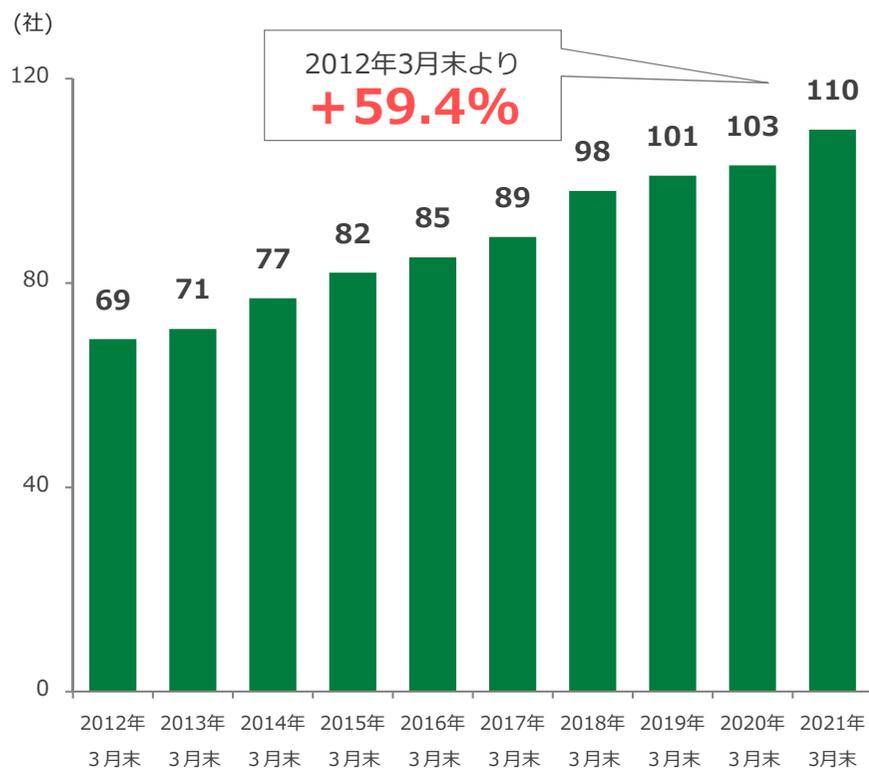
団信は、住宅ローン・事業性ローン用の生命保険で、住宅ローンの返済中に契約者が亡くなった時や高度障害になった時に、生命保険会社がローンを返済する制度です。一般的に、住宅ローンを金融機関に申し込むとき、団信の加入が義務付けられています。



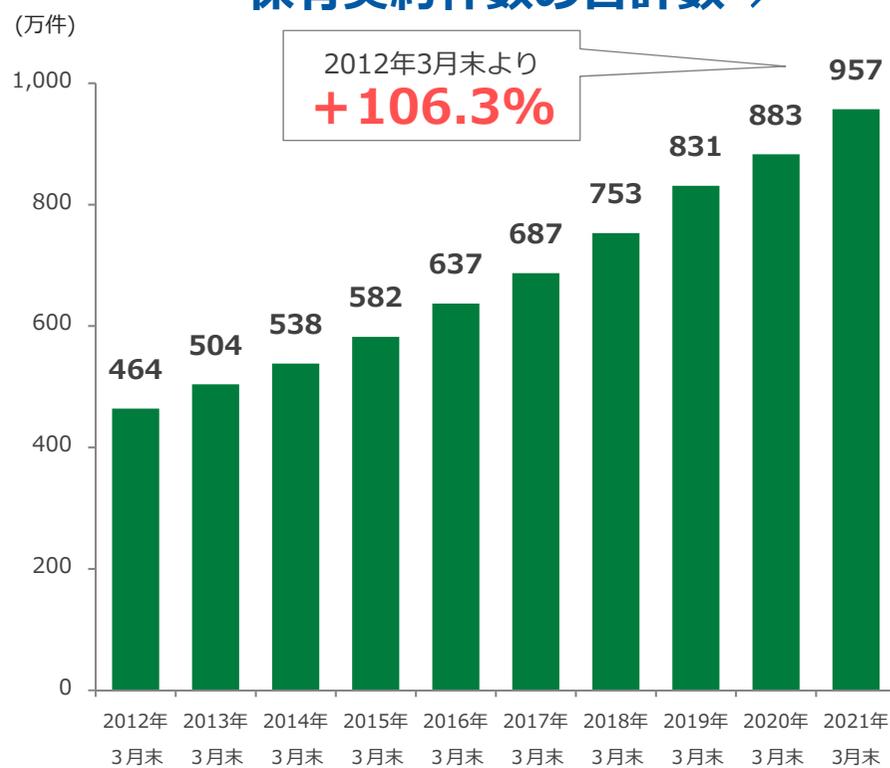


少額短期保険業界は新規参入が多く、
事業者数は純増。業界全体の保有契約
件数合計もハイペースで増加

＜ 全国の少額短期保険会社数 ＞



＜ 全少額短期保険会社の保有契約件数の合計数 ＞



※（一社）少額短期保険協会が公表している各事業年度決算概況に基づき当社作成

※（一社）少額短期保険協会が公表している各事業年度決算概況に基づき当社作成



商品分野別では、家財・賠償責任の分野のボリュームが大きく、各分野にユニークで魅力的な商品が存在

＜ 事業者数、保有契約件数の商品分野別内訳（2021年3月末） ＞*

分野	商品例	事業者数 (社)	保有契約件数 (万件)
家財・賠償責任	賃貸住宅入居者用家財保険、 ダイレクト型家財保険、孤独死保険	51	792
生命・医療	死亡保険、医療保険、引受基準緩和型保険、 認知症保険、葬儀費用保険	30	45
ペット	ペットの入通院・手術補償などの保険	9	61
その他	地震費用保険、レスキュー費用保険、 痴漢冤罪弁護士費用保険、携帯修理費用保険	20	57
合計		110	957

※ 当社調べ。複数の分野で商品を取り扱っている少額短期保険会社については、主力商品の分野で事業者数をカウントしております。



<https://www.sbiig.co.jp>