

報道関係各位（計4枚）

2023年4月12日  
株式会社インフォマート

インフォマート、大塚商会との協業体制を強化  
～ システム連携等をはじめとした新たな協業スキームを構築  
両社共同で請求関連業務のデジタル化を推進 ～

BtoB ビジネスを革新する信頼のリーディングカンパニーを目指す、株式会社インフォマート（本社：東京都港区 代表取締役社長：中島 健、以下「当社」）は、セールスパートナーである株式会社大塚商会（本社：東京都千代田区 代表取締役社長：大塚 裕司、以下「大塚商会」）との協業体制を強化することをお知らせします。

大塚商会が提供する、バックオフィス業務の効率化を支援する「たよれーる」の対象サービスに、当社が提供する「BtoB プラットフォーム 請求書」が追加されます。さらに、「BtoB プラットフォーム 請求書」と「SMILE V 2nd Edition 販売」、そして「BtoB プラットフォーム」と「OTSUKA GATE」の連携を開始します。これにより、両社ユーザーの利便性向上、請求関連業務のさらなる効率化が実現します。



< 協業体制強化の背景 >

昨今のコロナ禍においてテレワークを導入する企業が増えた一方、経理部門では、決算業務や請求書・領収書等、紙の書類の処理・印刷・押印のために出社する必要があり、なかなかテレワークが浸透していない実態があります。

このような状況の中、2022年1月の電子帳簿保存法の改正や2023年10月に施行を控えたインボイス制度への対応等により、請求書をはじめとした多くの帳票書類を扱う経理部門でも業務デジタル化の必要性は一層高まっています。

当社と大塚商会は、2022年4月にセールスパートナー契約を締結し、経理部門をはじめとしたバックオフィス業務のデジタル化を推進してきました。そして、この度、両社ユーザーの利便性向上や請求関連業務のさらなる効率化を目的とし、包括的なサービスの提供とシステム連携を通じた協業体制を強化します。

## < 協業体制強化の内容 >

### (1) 「たよれーる」の対象サービスに「BtoBプラットフォーム 請求書」を追加

大塚商会が提供するバックオフィス業務の効率化を支援する「たよれーる」の対象サービスに、当社の「BtoBプラットフォーム 請求書」が追加されます。これにより、「たよれーる」をご利用中のユーザーは、「BtoBプラットフォーム 請求書」の初期設定や運用・トラブル対応等のサポートを受けることが可能になります。

### (2) 「BtoBプラットフォーム 請求書」と「SMILE V 2nd Edition 販売」がシステム連携を開始

大塚商会が提供する基幹系と情報系システムを統合した「DX 統合パッケージ」内の販売システム「SMILE V 2nd Edition 販売」から「BtoBプラットフォーム 請求書」に請求データを送り込み、電子請求書を発行できるようになります。これにより、請求関連業務の効率化やペーパーレス化が実現します。

### (3) 「OTSUKA GATE」の連携ソリューションに「BtoBプラットフォーム」を追加

大塚商会が提供する ID・パスワード一括管理、セキュリティ対策サービス「OTSUKA GATE」を介して、「BtoBプラットフォーム」に直接ログインできるようになります。1回の認証で複数のシステムを利用できるため、煩雑な ID・パスワード管理から解放され、業務効率化が実現します。



今回の協業体制強化を通じ、当社は今後も両社共同で、請求関連業務をはじめとする企業の経営DXを支援してまいります。

## < 大塚商会 上席執行役員 山田 耕一郎氏のコメント >

「BtoB プラットフォーム 請求書」は当社経理部でも導入しています。社内の請求関連業務の中で受領する請求書の9割をデジタル化し、業務の大幅改善、経理DXの実現を後押ししています。電子帳簿保存法やインボイス制度対応へお悩みのお客様はもちろん、請求関連業務のさらなる効率化、デジタル化を図りたいお客様に対してご提案、ご提供できるサービスの一つであると確信しております。「DX 統合パッケージ」や「OTSUKA GATE」との連携を通じ、「DX 統合パッケージ」ご利用企業における利便性向上や生産性向上、コスト削減にますます寄与していくため、今後も両社の協業をさらに発展してまいります。

## < 当社 取締役 木村 慎のコメント >

「BtoB プラットフォーム 請求書」は、企業間で発生する請求書を無理なくデジタル化できるサービスとして、約85万社の企業にご利用いただいております。2023年から数年間は、インボイス制度や電子帳簿保存法対応等、バックオフィスを中心にデジタル化を進めるチャンスとなります。

そのような環境下、大塚商会様とシステム、販売の両面で連携する運びとなりました。「SMILE V 2nd Edition 販売」や「OTSUKA GATE」といった企業のDX推進に欠かせないサービスと連携することで、両社協業で、さらに多くのお客様にITを通じたDX推進、生産性向上、コスト削減の実現に寄与してまいります。

## < サービス概要 >

### ■ 対象となる大塚商会のサービスについて

- ・バックオフィスの業務効率化を支援するサービス「たよれーる」

URL : <https://www.otsuka-shokai.co.jp/products/tayoreru/>

- ・「DX 統合パッケージ」内の販売システム「SMILE V 2nd Edition 販売」

URL : <https://www.otsuka-shokai.co.jp/erpnavi/product/smilev-sales/>

- ・ID・パスワード一括管理、セキュリティ対策サービス「OTSUKA GATE」

URL : <https://www.otsuka-shokai.co.jp/products/lp/security/otsuka-gate/>

**たよれーる**

**SMILE**   
2nd Edition

**OTSUKA GATE**

### ■ 「BtoB プラットフォーム 請求書」について

**BtoB**  **請求書**  
プラットフォーム

「発行する請求書」だけでなく「受け取る請求書」「支払金額の通知」など、多様な請求業務のデジタル化に対応可能な国内シェア No.1 (※1) 請求書クラウドサービスです。時間・コスト・手間のかかる請求業務を大幅に改善し、ペーパーレス化、経理のテレワークの実現を後押しします。

電子帳簿保存法に対応（※2）し、2023年10月1日施行のインボイス制度にも対応予定です。  
（2023年4月現在で約85万社が利用しています。）

URL：<https://www.infomart.co.jp/seikyu/>

（※1）2022年度 東京商工リサーチ調べ：<https://corp.infomart.co.jp/news/detail.html?itemid=1542>

（※2）JIIMA 「電子取引ソフト法的要件認証制度」認証取得済：<https://www.jiima.or.jp/certification/denshitorihiki/list/>

## ■ 「BtoBプラットフォーム」について

企業間の商行為をデジタル化することで業務効率化、コスト削減、ペーパーレスを実現するクラウドサービスです。「BtoBプラットフォーム 請求書」の他、商談・受発注・規格書・業界チャンネル・見積書・契約書・TRADE の計8つのシリーズからなり、2023年4月現在、約86万社の企業にご利用いただいています。

URL：<https://www.infomart.co.jp/products/index.asp>

## < 会社概要 >

### 【大塚商会】

1	会社名	株式会社大塚商会（東証プライム市場：4768）
2	代表者	代表取締役社長 大塚 裕司
3	本社所在地	東京都千代田区飯田橋2-18-4
4	設立	1961年7月17日
5	資本金	103億7,485万1,000円
6	事業内容	システムインテグレーション事業／コンピューター、複合機、通信機器、ソフトウェアの販売および受託ソフトの開発など サービス&サポート事業／サプライ供給、保守、教育支援など
7	従業員数	7,524名（連結子会社を含めた従業員数9,208名）（2022年末日）
8	URL	<a href="https://www.otsuka-shokai.co.jp/">https://www.otsuka-shokai.co.jp/</a>

### 【インフォマート】

1	会社名	株式会社インフォマート（東証プライム市場：2492）
2	代表者	代表取締役社長 中島 健
3	本社所在地	東京都港区海岸1-2-3 汐留芝離宮ビルディング13階
4	設立	1998年2月13日
5	資本金	32億1,251万円
6	事業内容	BtoB（企業間電子商取引）プラットフォームの運営
7	従業員数	707名（2022年12月末現在）
8	URL	<a href="https://www.infomart.co.jp/">https://www.infomart.co.jp/</a>

### 【本リリースに関する報道関係者様のお問い合わせ先】

株式会社インフォマート 広報部 矢内・亀田・盛  
TEL：03-6681-0632 E-mail：[im-pr@infomart.co.jp](mailto:im-pr@infomart.co.jp)